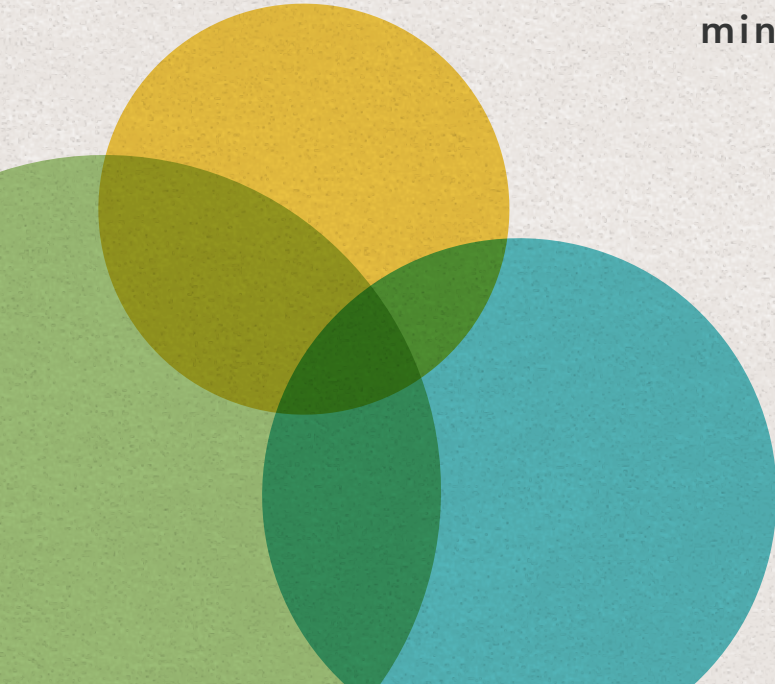


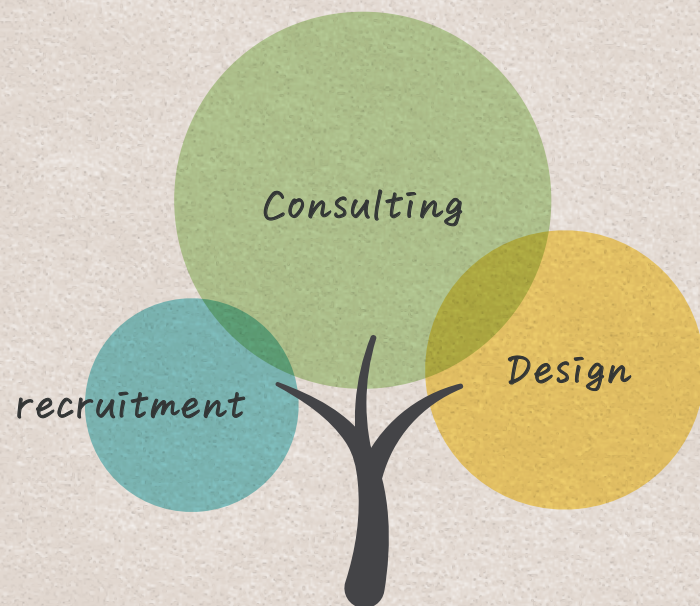


# COMPANY PROFILE

minari partners

2026

## COMPANY [会社概要]



|           |                             |
|-----------|-----------------------------|
| 会 社 名     | みなりパートナーズ株式会社               |
| 代 表 名     | 内藤 健司                       |
| 外 部 顧 問   | 増田 裕介                       |
| 資 本 金     | 250 万円                      |
| 本 社 所 在 地 | 名古屋市中村区名駅 2-45-14 東進名駅ビル 4F |
| 設 立 日     | 2025 年 1 月 7 日              |
| 従 業 員 数   | 34 名 (外部委託先含)               |
| ワークプレイス   | 日本、インド、タイ、ベトナム、ドイツ          |

## ACCESS [アクセス]



### 電車でのアクセス

「名古屋駅」下車 1 番出口より徒歩 2 分



### お車でのアクセス

名古屋高速都心環状線「錦橋出口」より約 7 分

## OUR WEB SITE [ウェブサイト]

下記URLもしくは  
QRコードよりご覧ください。

公式HP

<https://minari-partners.co.jp/>

デザイン部門HP

<https://www.minari-design.com/>

公式Youtube

<https://www.youtube.com/@みなりのYouTube>



## CEO PROFILE [代表紹介]

みなりパートナーズ株式会社 CEO

内藤 健司

### プロフィール

1984年3月16日生 うお座 A型 愛知県名古屋市出身  
インド・京都・小田原での棲息期間があり純粋な  
名古屋培養ではない。

2025年11月 セルバ出版より商業出版  
Amazonカテゴリー1位獲得

コンサルを目指す人や  
関わる人に向けた、  
仕事と家族の想いを  
リアルに描いた一冊。



／本も出版しました！！／

### 経歴

- 2007 - 2015 株式会社アイシン(旧アイシン精機) 係長
- 2015 - 2019 アイシンインド(AHL) シニアマネージャー
- 2019 - 2024 KPMGコンサルティング株式会社 シニアマネージャー
- 2025 - 現在 みなりパートナーズ株式会社 代表取締役  
美術学生サポート財団 理事長

### 専門領域

サプライチェーン(SCM)改善

調達コスト削減

価格の妥当性検証・値上げ交

現場及び調達業務の効率化(AI導入、DX化含む)

インド進出・進出後支援

クリエイティブ

実力があるのに不憫な思いをしているクリエイターの発掘



### 実績紹介

計12ヶ国 延べ500社以上の現場(工場)訪問

#### クライアント

<内資>

- ・ 大小手製造業、大手アパレル、大手製菓、大手総合素材会社、大手住宅会社、電力会社、電子部品商社

<外資>

- ・ 大手製菓会社、大手電力会社、製造業、ゼネコン

### メディア

、私のカクゴに出演中！！、



ビジネスタイムズに掲載されました！！



4月から毎週木曜日  
ポッドキャスト放送中！



ガンジス川でスクロール  
～日本人がインドで失敗する方法～

インドのリアルを机上論でない、ネットにもない  
実務経験・実体験をふまえたリアル。  
大手も中小企業も直面する『失敗』  
同じ轍を踏まない為のヒントが聞けちゃう  
インドを中心に繰り広げられるビジネス番組です。



アートと経済を融合させることで  
会社の“身なり”を整える  
変革プロフェッショナル集団を目指す



## Mission

### 「好き」の種を芽吹かせ、アートで経済を動かす

将来を担うアーティストの自立支援とアーティスティックな発想で、アートを積極的に社内に取り込むことで、世界中に大きな経済効果があることを証明する

## Vision

### クリエイターの社会価値向上

優秀なのに稼げていない国内外のデザイナー、イラストレーターの社会価値を向上させる

### グローバルで躍動

海外の売り上げ比率を50%以上  
社内デザイナー 20代の平均年収を  
500万円以上を達成する

## Value

### EXCITING ワクワク

やってみたい、面白そうという  
気持ちや価値観を忘れない  
悩んだらワクワクする方を選択

### BOOST ブースト

何事にも失敗は付き物である  
失敗から学び目標達成に向け  
PDCAを高速で回す

### WINWIN ウィンウィン

相手にとってもワクワクと  
良いドキドキを常に与える

### WILL 好奇心

自分の好きを増やす  
それが WINWIN への近道

## Consulting

### コンサルティング・アドバイザー事業

#### Cost Reduction

- ・材料・工法等を含む図面変更
- ・サプライチェーン再構築
- ・直接材・間接材コスト削減
- ・要員算定による適切な配置転換(組織見直し)

#### Pricing strategy

- ・原単位分析による、書き叩きの抑制
- ・値上げ交渉

#### Operation Improvement

- ・現状分析による業務の可視化
- ・DX・AI活用による業務効率化
- ・システム導入

## Design

### デザイン事業

#### Branding

##### ブランディング戦略の実行支援

コンサルティング・アドバイザーチームと連携し、戦略に基づいたアウトプットを制作

#### Design

##### デザイン

コーポレートサイト、LP、パンフレット、チラシなどの企画・制作

#### Digital Signage

##### デジタルサイネージ

代理店契約先のデジタルサイネージのデザイン、システム構築まで提供

#### Art

##### アート

ウォールアート、シャッターアート、黒板アート等

## Recruitment Services

### 有償の人材紹介事業(予定・構想段階)

#### Human Resources

## To Be Determined

#### Talent Development

##### 紹介者・紹介先開拓

※日外国籍の方を対象に、飲食業を中心とした求職希望者への人材紹介を検討中

##### 紹介者育成

和菓子領域の場合、即戦力として排出する為の受け入れ・育成体制あり