



6園の成功事例と3大対策ポイントに学ぶ園児募集・今年の反省と次年度対策

◆ ◆ 満員御礼につき、待望のアンコール講演開催決定！ ◆ ◆

今年度の募集で思うような結果が得られなかつた原因——その“真の理由”をご存じでしょうか。実は、「保護者に響く“選ばれる理由”が戦略的に設計されていない」ことこそが、定員割れ園に共通する最大の課題です。いまや「頑張っているのに…」では通用しません。本講座では、今年度の反省を踏まえ、園児募集で確実に満席を実現するための実践ノウハウを余すところなく公開します。すぐに実践できる戦略が満載の内容です。講師は、『園児を集める49のヒント』著者であり、「幼稚園☆元気塾」主宰の安堂達也先生。全国で満席園を続出させている園経営のスペシャリストが、貴園の課題を徹底分析します。前回参加できなかつた方も、もう一度学びを深めたい方も——今これがラストチャンスです。次年度募集の勝負は、すでに始まっています。同じ失敗を繰り返したくないなら、今こそ行動を。決断できる経営者だけが、園の未来を変えられます。すでに危機感を持つ経営者の皆さまから、続々とお申し込みをいただいており、残席わずかとなっています。お席が埋まり次第、受付終了となりますので、お申し込みはお早めに！

ご紹介する成功事例は ご紹介の内容は、講座内でお伝えするほんの一部です。

- ✓ 1. 英語教育で39名→140名を達成した幼稚園(現在はこども園)
- ✓ 2. 園長の体操ポーズをキャラクター化してSNSで集客したこども園
- ✓ 3. 職場崩壊から立て直して定員超過を実現した宗教系の幼稚園
- ✓ 4. 未就園児導線を段階的に設計して安定集客を実現した幼稚園
- ✓ 5. 格闘技と美術の2コースで108名→150名を2年で達成した幼稚園
- ✓ 6. 職員一丸となりイベント展開とSNS戦略化で定員超過した幼稚園

成功園の園長先生たちの生の声もお届けします！

次年度に向けた園児募集対策の、自園にマッチしたアイデアやヒントが満載です。

講師 安堂達也(あんどうたつや)



(株)安堂プランニング代表取締役、教育コンサルタント、心理カウンセラー。園児募集と人材育成を通じて、幼稚園の経営改善を全国各地で指導中。著書に「園児を集める49のヒント」他多数

主催 すべての保育者に笑顔を。
株式会社 安堂プランニング

〒326-0011 栃木県足利市大沼田町99-2
TEL.0284-90-2020



<https://幼稚園研修.com> ▶

開催概要

受講形式	会場受講 会場: 東京都江戸川区船堀駅近く	対象	幼稚園・こども園経営者、施設長、現場リーダー、前述の同伴者
開催日時	2026年1月22日(木) 13:30~16:30		
会費	お一人様 11,000円(税込) 同伴者お一人 5,500円(税込) 同伴者のご参加は1名までとさせていただきます。		
早割	2026年1月9日まで 10%off	お一人様 9,900円(税込) 同伴者お一人 4,950円(税込)	

お申込みは
今すぐどうぞ！

- ① 本紙にご記入の上、FAX送信してください。
- ② お支払いは銀行振込となります。FAX受信後、受付メールにて振込先情報等を送信いたします。
- ③ お振込みは受付メールに記載のお支払期限までにご入金ください。
- ④ お支払期限までにご入金が確認できない場合はキャンセル扱いとなります。ご注意ください。

ファックス申込書 お申し込みはこのまま切らずに フリーダイヤル FAX 0120-36-2021

園名		TEL	
住所	〒	FAX	
メールアドレス			
代表受講者名	役職	同伴者	役職

いつもご受信ありがとうございます。FAXの無断使用、誠に申し訳ありません。お手数ですが、理事長・園長先生にお渡し下さい。

今後の案内が不要の場合はこちらにチェックを 案内不要 [FAX NOは

]