

# 世界初の木質カードゲーム

一巡りから恵みを生み出す 一



## WSense

#### 22歳/大学生/探究心旺盛

将来像にまつわるモヤモヤをぶつけていき、好き・得意・社会課題の重なる点で見える化。

知らなかった業界の現場を調べるきっかけになり、 面接で語る軸が一本通った。

学ぶ順番と行動予定も決まった。

## 50代/中小企業社長/職人気質

不調の原因は受注減ではなく、 私が品質を盾に拡張を避けていたことだった。

強みを"短納期・小ロット試作"に言語化し窓口と価格を再設計。

見積りが速まり、試作→量産の流れが増えた。

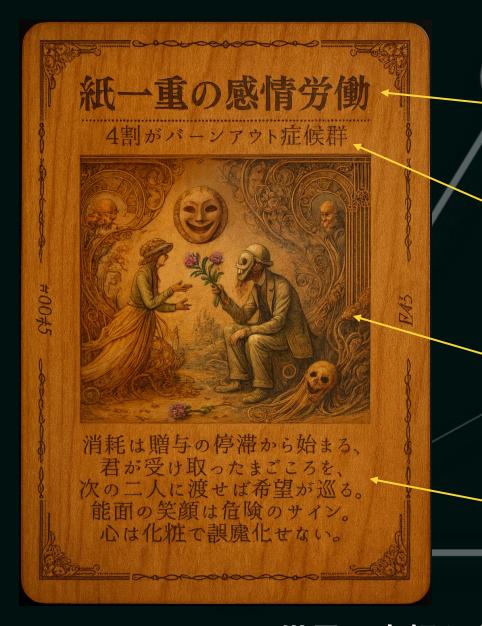
#### 30代/デザイナー/探究型

指南役の質問に思わず本音が引き出された。
評価されたい欲が提案を濁していたと気付けた。

一次情報の取り方と問いを再設計し、 カードで視点・事実・感情を編み直した。

単価を上げても指名が続くようになった。





## カードの名称

この世界は実態/現象/空間の3つに分けられる あなたの認識を二元論から三元論の世界観へ

## 本質を射抜く一文

簡単なものをより深く捉えるための言葉 大きな解釈は常に小さな事実の積み重ねである

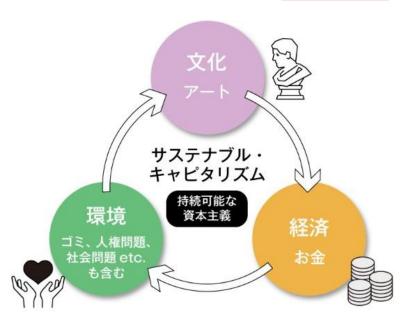
## 啓示的な象徴

絵柄にはメッセージを解読する3つの手掛かりが その象徴たちは何を意味するのだろうか

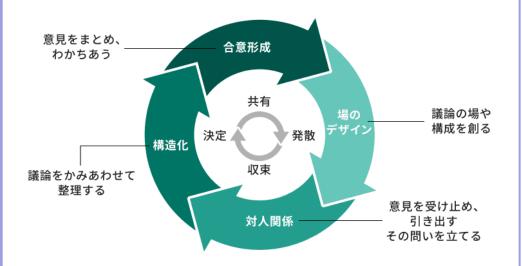
## 預言の記号

ある神主が綴る「降りてきたメッセージ」たち 何を言わんとしているのかを感じてください

世界の真相とあなたの深層を繋ぐ マッチングカードゲーム



#### ファシリテーションに必要な4つのスキル





#### 巡りから恵みを生み出す仕組み

日本では年間約700万トンの木材廃棄、 約3,000億円の廃棄コストが発生しています。

7割の人が家庭に問題を抱え、離職理由1位は人間関係、 3人に1人が趣味を持たず、月に1冊の本も読まない。

> 従業員の33%、経営層の71%が、 社内のミーティングに不満を持っている。

だからこそ、 コスト(-)をゲイン(+)に変えられるカード が多くの方々に喜ばれています。

**Impact** 



#### 人材·研修企業/法人開拓·継続化

セミナー冒頭でカードを使うと、参加者の課題が"場の共通言語"になる。

講義の吸収率が上がり、個別相談へ滞り無く接続。

単発受注が継続契約に移行し、 提案の合意形成までがスムーズになった。

### B2B製造/パートナー選定・顧客開拓

展示会商談を"即見積もり"から"課題を引き出す物語"に切り替え。

相手の悩みと弊社の強みが誤解なく整理され、検討テーマがブレずに決まる。

無理な案件を早く手放し、良い関係を残せた。

#### 工務店/成約率向上・手戻り削減

相談会で家族の「暮らし方・譲れない条件・将来 の不安」を見える化するために活用。

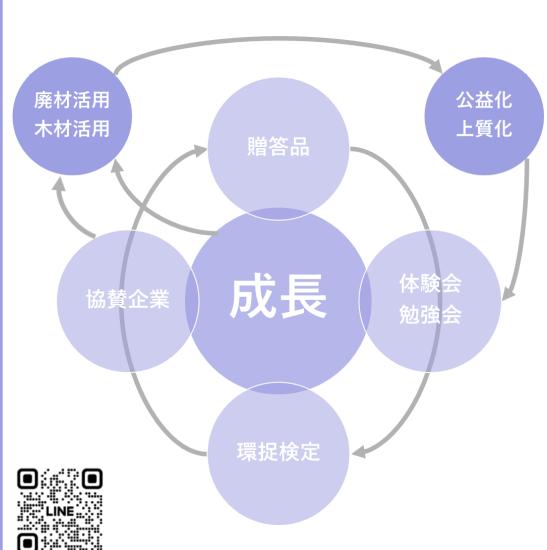
すると設計の優先順位が早く決まり、 プランの手戻りが激減、見積り根拠が共有できた。

また結果的に値引き競争に巻き込まれず、紹介が増えて現場も落ち着いた。





## コスト(一)をゲイン(+)に変える秘密



ある飲食店オーナーはこう言われました。

「人は美味しさに惹かれるのだと思っていた。でも実際は、視えない胃袋が存在していた」と。

言いたいこと、言えないこと。言わないこと、言いたかったこと。

人と心に向き合うことを忘れないために、 自分の心に「<mark>素直になれる瞬間</mark>」を あと何回作れるのでしょうか。

私たちは、紙製から木質でカードを作り、いずれ端材から生み出す挑戦を進めて参ります。

そしてこのカードは「売り物」にはなりません。

だからこそ、このカードは普及すればするほど、世の中に恵みをもたらすカードになります。

この取り組みに少しでもご興味を頂けた方、 その秘密を知りたいと思ってくださった方は、 ぜひ一度体験会にご参加頂けますと幸いです!!