

訪日客の「通信環境のお困り」に応じて継続的な収益を生む

SIM・eSIM無料配布による 継続課金ビジネスモデル

協業パートナー様ご案内資料

株式会社ワイヤレスゲート

ご挨拶

当社は、2004年の創業以来、リモートライフが進む社会を見据え、パートナー企業と共に創造的なサービスを展開しています。

ヨドバシカメラ様での販売を中心に、お客様のニーズに応じた無線通信サービスとその価値を高める周辺サービスを提供しています。

2024年2月より日本の観光情報を多言語で発信する自社メディアを立ち上げと訪日客向けのeSIMを販売しており、日本での快適なインターネット接続をサポートしています。

名称	株式会社ワイヤレスゲート
住所	東京都品川区東品川 2-2-20 天王洲オーシャンスクエア 5F
事業内容	ワイヤレス・リモートサービスの提供 1. ワイヤレスゲート WiFi事業 2. デジタルマーケティング事業
設立	2004年1月26日
代表取締役 CEO	成田 徹
上場市場	東京証券取引所スタンダード市場
従業員	29名(2024年6月末時点)
資本金	921百万円
2023年売上高	84.8億円

自社メディア

テックライフメディア

みんなのらくらくマガジン

<https://minnano-rakuraku.com/contents/>

	150万PV/月
	60万UU/月

海外からのアクセスも多数

ツーリストインサイトメディア

WG TRAVEL MEDIA

<https://wirelessgate.com/travel/media>

	3万PV/月
	1.5万UU/月

インバウンド向けメディア

EC

eSIM販売

WG JAPAN eSIM

<https://wirelessgate.com/japan-esim>

3万PV/月

1.3万UU/月

販売数:2000件以上/月

Instant Japan eSIM Purchase for Travelers and Business with WG.

FROM  Rakuru JAPAN eSIM to **WG JAPAN eSIM** [eSIM Online Shop](#)

TOP | FAQ | Trial Plan | Contact Us | Cart

Make your travel in Japan smooth.
Stay online anytime
with **eSIM**



 **Reliable & Fast Connection**  **Tethering/Hotspot Available**  **24/7 Multiple Languages Support**

 **Recommend** **8 Days** **15 Days** **31 Days** **Trial eSIM**



1
eSIM

eSIM for Japan 50GB | 31Days

\$29.99



2
eSIM

eSIM for Japan 50GB | 15Days

\$25.99



3
eSIM

eSIM for Japan 100GB | 31Days

\$49.99



4
Daily eSIM

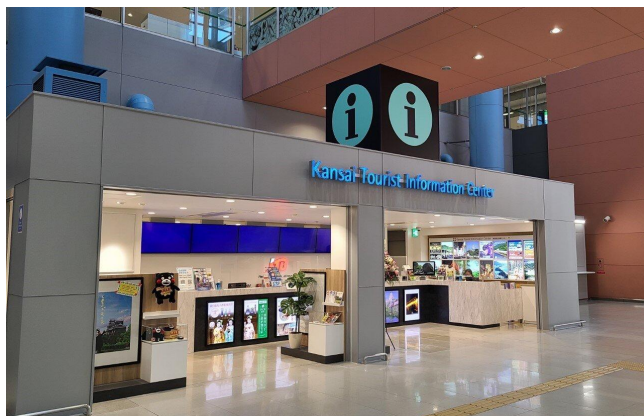
Unlimited eSIM for Japan | 8days

 English

協業事例① 大手旅行代理店様(空港実店舗)

販売委託

関西空港の実店舗にて弊社のiSIMおよびeSIMの受け渡しを委託する形で協業を開始予定です。



Make your travel in Japan smooth.
Stay online anytime
with **eSiM!**

Reliable & Fast Connection | Tethering/Hotspot Available | 24/7 Multiple Languages Support

8 Days 3 GB	8 Days 3 GB	15 Days 10 GB	15 Days 50 GB
¥ 1,900	¥ 3,300	¥ 2,800	¥ 3,900
21 Days 3 GB	31 Days 50 GB	31 Days 100 GB	61 Days 50 GB
¥ 4,500	¥ 4,500	¥ 8,000	¥ 6,500
91 Days 10 GB	91 Days 50 GB	180 Days 50 GB	365 Days 20 GB
¥ 6,500	¥ 8,300	¥ 9,800	¥ 9,800

※1: <200Mbps unlimited

How to Purchase and Receive Your RakuRaku JAPAN SIM/eSIM

- Access the sales site via the QR code.
- Purchase a SIM on the sales site.
- Show the purchase confirmation to the staff to get your SIM.

RakuRaku JAPAN eSIM SPECS

※1 If your device is not SIM-free, you will need to unlock the SIM.
※2 Some smartphones may not be compatible depending on the model.

How to check if your device is SIM-free

We also offer a small-capacity eSIM for connection testing.
If you are unsure whether your device supports eSIM, please consider using our trial plan (500MB/2 days).

Compatible Devices	Tethering
All SIM-free devices that support eSIM	○
Coverage Area	Voice Calls/SMS
Japan	×
Carrier	Band
NTT DoCoMo	4G / LTE: 1, 3, 19, 21, 26, 42 3G / W-CDMA: 1, 6, 19

iPhone Go to Settings > General > About > Carrier Lock. If it says "This SIM restricts locks," your device is SIM-free. If it says "SIM locked," you will need to unlock it.

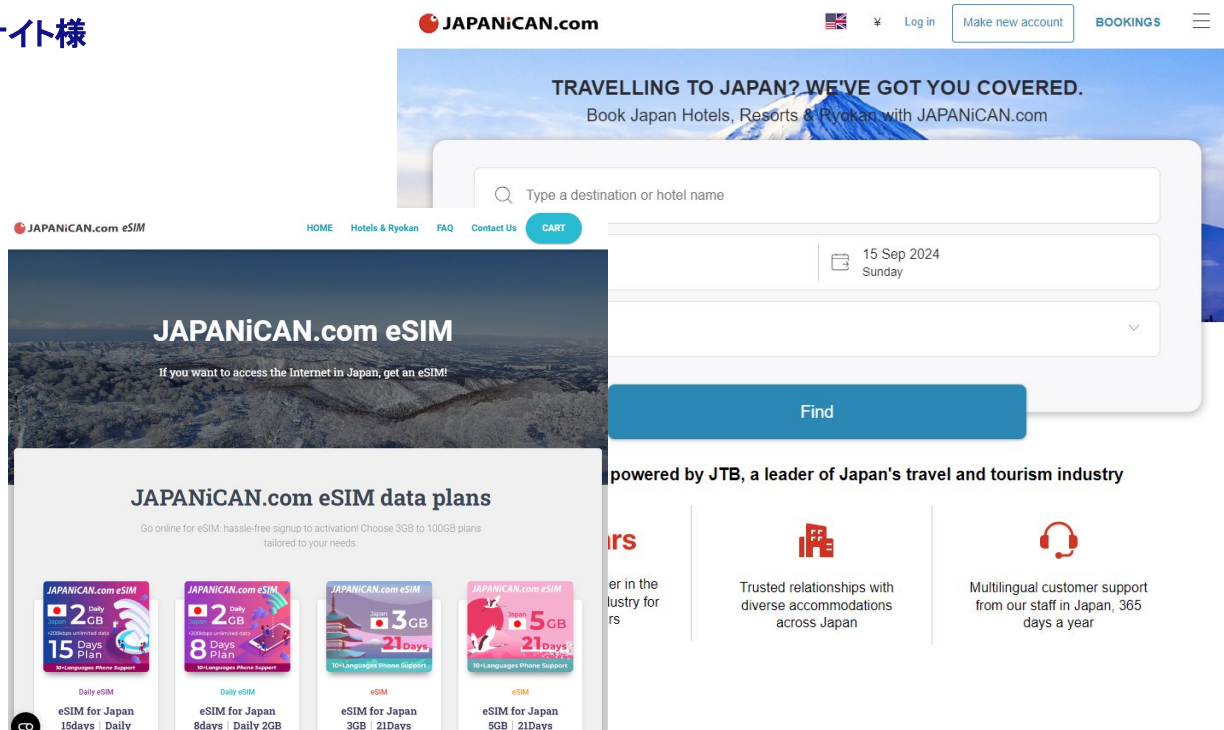
Android The steps may vary depending on the phone manufacturer. Go to Settings > Device Information > SIM Card Status > SIM Lock. If it says "The SIM restricts locks to 'SIM allowed,'" your device is SIM-free.

RakuRaku JAPAN eSIM

協業実例② 大手宿泊予約サイト様

OEM

弊社eSIMをOEMという形で卸し、多言語対応した販売用サイトのご用意から運用までサポートしております。



The image displays two overlapping screenshots of the JAPANiCAN.com website. The top screenshot shows the main search interface with a header navigation bar including 'JAPANiCAN.com', a currency selector, a login button, a 'Make new account' button, and a 'BOOKINGS' link. The main banner reads 'TRAVELLING TO JAPAN? WE'VE GOT YOU COVERED. Book Japan Hotels, Resorts & Ryokan with JAPANiCAN.com'. Below this is a search bar with the placeholder 'Type a destination or hotel name' and a 'Find' button. A date selector shows '15 Sep 2024 Sunday'. The bottom screenshot shows the 'JAPANiCAN.com eSIM' page, which features the headline 'JAPANiCAN.com eSIM' and the subtext 'If you want to access the internet in Japan, get an eSIM!'. It lists 'JAPANiCAN.com eSIM data plans' with a note: 'Go online for eSIM! hassle-free signup to activation! Choose 3GB to 100GB plans tailored to your needs.' Four eSIM plans are displayed: 2GB Daily 15 Days Plan, 2GB Daily 8 Days Plan, 3GB 21 Days Plan, and 5GB 21 Days Plan. Each plan includes details like 'Daily eSIM', 'eSIM for Japan', and data/validity periods.

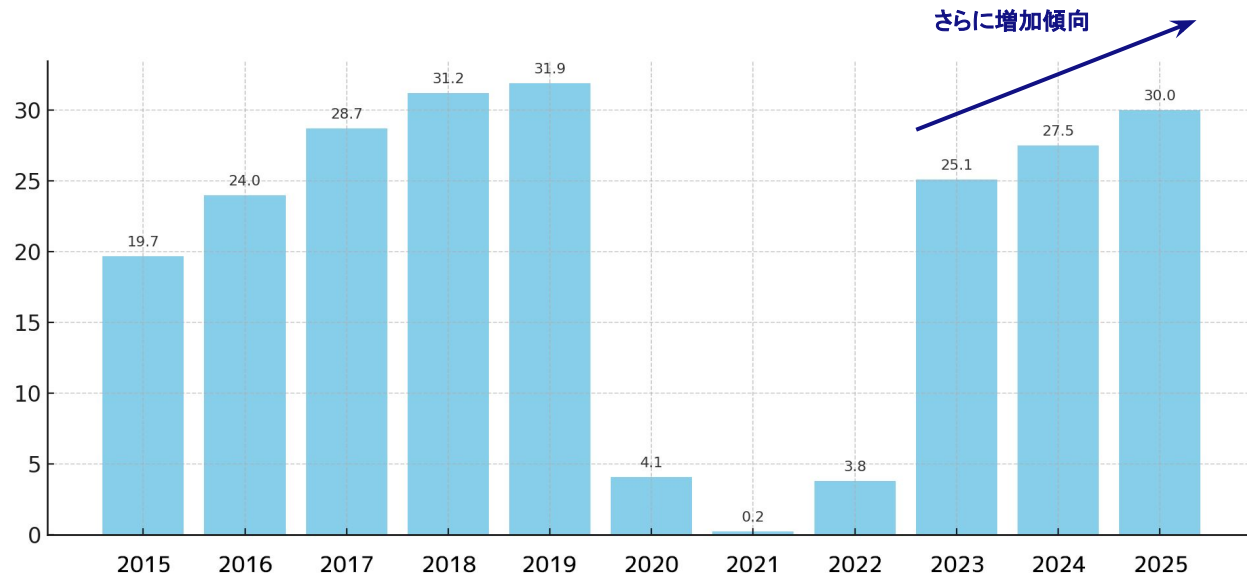
市場背景と課題

訪日観光回復と「通信需要」という大きなビジネスチャンス

訪日観光客の急増

2024年の訪日観光客は2500万人を突破、
コロナ前の9割まで回復。

2025年は年間3,000万人超が見込まれて
います。



コロナ明けの反動と円安による訪日ラッシュが続いています。

訪日観光客にとって、日本での **通信環境は“必需品”**です。

通信ニーズの現実

旅行者の通信課題

外国人旅行者が訪日中に不便に感じたことの第1位は「Wi-Fi環境」であり、31.5%が不便を感じたと報告されています。

Forbes : <https://forbesjapan.com/articles/detail/63766>

観光庁の調査によると、フリー Wi-Fi等の通信環境について「困った」との回答割合は減少傾向にあるものの、依然として一定の課題が残っていることが示されています。

官公庁 : https://www.mlit.go.jp/kankocho/news08_00004.html

受け入れ側の課題

観光・宿泊・商業施設などの課題：

- ・通信提供の手段がない
- ・外国語対応に不安がある
- ・旅行者へのサービス強化の手段が限られている

旅行中の通信不安は“顧客満足度”に直結しています。

自社で通信インフラを用意するのは難しいが、eSIMやSIMカードの“配布”なら誰でも可能です。

「無料配布 × リチャージ型」の可能性



旅行者は「安心」を受け取れる



リチャージで収益化



ビジネス性と社会貢献性の両立

「通信難民」を減らすだけで、御社に収益が入ります。
インバウンド対策は「通信」から始まる。

日本国内専用 | 旅行者に「すぐ使える通信環境」を無料提供

eSIM(電子SIM)

- 初回無料: 500MB(日本国内専用)
- 利用方法: 自社 Web サイトに会員登録後 入手→即利用
- 再利用: 500MBを使い切った後、必要に応じて ^{リチャージ} 追加購入
- 特徴:
 - SIMの差し替え不要
 - 配布物はQRコード付きパンフレット
 - iPhoneやPixelなどのeSIM対応機種に最適

SIMカード(物理SIM)

- 初回無料: 500MB(日本国内専用)
- 利用方法: 対応端末に挿すだけ
- 再利用: リチャージにより継続利用可能
- 特徴:
 - 配布先で現物配布が可能
 - 空港、観光案内所、ホテル、旅行代理店などでの提供に適する
-

ユーザー向けのステップ

1. 専用サイトで会員登録をする

https://wirelessgate.com/free-esim/pnr_abcde

abcdeの部分が協業様のアカウント名で、
このURL経由で登録したユーザーが報酬対象となります。

2. eSIM(SIM)をインストールし、即日利用開始

基本容量: 500MB+低速アンリミテッド

3. 足りなくなったら「**サイトからリチャージ**」して継続利用



リチャージされるたびに、協業先様に収益が還元されます



WG FREE eSIM

Welcome to **JAPAN**

あなたのスマホを、無料で、
今すぐ日本仕様に。

契約不要で今すぐ使える！
信頼の高速通信と24時間サポートで
安心のネット環境を無料でご提供します。

1分の登録で、
日本の高速eSIMがあなたのものに

今すぐ始める

名前を登録してください

メールアドレスを登録してください

企業様用の管理画面

日々の売上は専用の管理画面で確認できます。

WG FREE eSIM
パートナー企業様用 管理画面

ID

パスワード

ログイン

株式会社AAAAA様
運営管理画面

管理

売上管理

その他

情報確認

物理SIM発注

ログアウト

ダッシュボード > 売上管理

売上管理

2025年

5月

振込明細書の確認

[振込明細書の内容を確認する](#)

明細書確認日 2025年 6月 25日

振込明細書を確認の上、
上記確認日で電子押印する

現在の総ユーザー数

2052人

2025年5月 実績（税込）

リチャージユーザー数

102人

リチャージ回数

153回

報酬金額

16,116円

プラン別実績

プラン名	リチャージ回数
100MB/30日間	62回
3GB/8日間	43回
5GB/31日間	48回

リチャージについて

リチャージ料金例:

1GB:¥520 / 3GB:¥1,190 / 5GB:¥1,610 など

支払い方法: クレジットカード

サイト: 日本語・英語・中国語・韓国語など多言語対応

対応端末・動作条件

- SIMフリー端末が対象
- iPhone、Google Pixel、Galaxyなど主要端末に対応(対応機種一覧も別紙で案内可能)

※リチャージ収益の還元率はNDA締結後にご共有いたします。

**初期費用・在庫負担ゼロで、旅行者の「通信ニーズ」にスマート対応。
QRコードやSIMカードを「渡すだけ」で完結します。**

「無料」から始まる、新しい通信収益モデル

【1】ビジネスモデルの全体像

◆ 初回:

- ユーザーは500MBの通信を無料で利用可能
- 「試しに使ってみる」心理的ハードルが低く、獲得率が高い

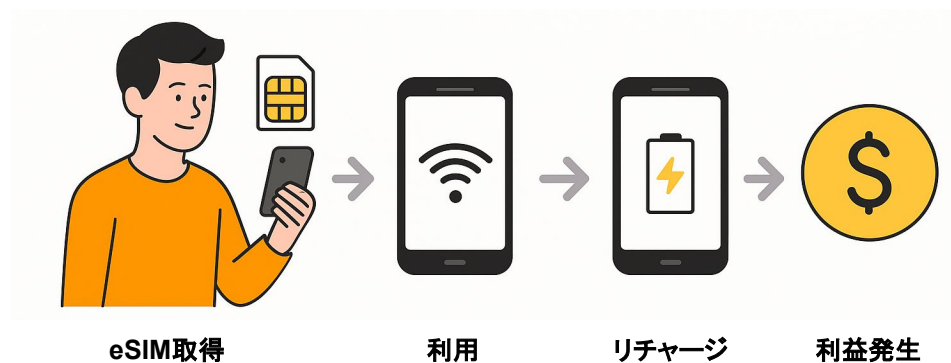
◆ 継続:

- 通信が足りなくなったら ユーザーが自社ECサイトでリチャージ購入
- リチャージ料金の一部を協業先へ還元(還元率は NDA締結後)
- ユーザーが日本滞在中に複数回、または再訪時にもリチャージすれば還元も継続
- 利用ユーザーが増えるほど、ストック型で収益が積み上がる



在庫仕入の負担ゼロ、導入は簡便、高い継続性

- ✕ 在庫費用: 不要
- ✕ ランニングコスト: 不要
- ✕ システム導入・決済処理: すべて当社が対応



ユーザーが通信を使うたび、御社に利益が還元されます。

販促物1枚が、継続収益のきっかけになる、
旅行者と協業先、双方にメリットのある通信支援モデル。

協業先のメリット 御社の手間なく、顧客満足と継続収益を両立

【1】「配るだけ」で継続的に利益が得られる

- 初回無料500MB提供 → その後のリチャージで継続的な収益が発生
- リチャージ金額の5%を還元
- ユーザーが再訪・継続利用する限り、何度でも収益が発生

【2】費用ゼロ・導入コストゼロ・在庫リスクゼロ

- ✓ 初期費用: 不要
- ✓ 在庫管理: 弊社が提供(eSIM用パンフレット／SIMカード現物)
- ✓ 販促マニュアル・対応POPも無償提供
- ✓ 特別なシステム導入も一切不要

【3】顧客満足度アップ+サービス価値の向上

- 訪日外国人にとって「通信環境の提供」は非常に高い価値
- Wi-Fi設備の代替／補完手段として活用可能
- ホテルや観光施設では「旅のはじめに安心を提供」する付加価値に

【4】インバウンド対策としても有効

- 多言語対応(英語・中国語・韓国語など)
- 観光庁や自治体のインバウンド支援事業との親和性も高い
- 地域連携・プロモーションへの組み込みも可能(例: 自社チラシとの同梱)

【5】他社との差別化・話題性の創出

- 通信提供による「ホスピタリティの高さ」で選ばれる施設に
- IT先進的な印象 → SNSでも話題になりやすい

**御社の“負担ゼロ”で、旅行者に“安心”と“感動”、そして継続収益を。
配るだけで始まる、まったく新しいインバウンド対応。**

想定協業スタイル 御社のサービスに「通信」を足して、体験価値と収益が向上を見込む

【1】協業スタイルは「配布」のみ

- 販促物(eSIM用パンフレット or SIMカード)を顧客に渡すだけで導入可能
- 説明や設定は最低限でOK: QRコードを読み取る or SIMカードを挿すだけ
- 店頭スタッフや接客中に無理なく案内できる設計

【2】販促連携も柔軟に対応

- ✓ 自社チラシやクーポンとの同梱可能
- ✓ 施設独自キャンペーンと組み合わせて話題性UP
- ✓ 施設内に設置できる POP・QRスタンド 無償提供
- ✓ A5サイズのPOPIは場所を取らずどんな場所でも配備可能

【3】どんな施設・業種にも合う「非接触型モデル」

- ユーザーは自分のスマホで完結 → スタッフの説明負担も小
- オンラインでも案内可能(メール・LINE・SNSでQR配布もOK)

【4】業種別・導入シーン例

業種／施設	活用シーン(導入イメージ)
ホテル・旅館	チェックイン時にフロントでパンフレットを手渡し Wi-Fiトラブル時の代替手段として案内
空港・観光案内所	到着直後に「まずはこれを使ってください」と案内 SIMカード現物をその場で手渡し
旅行代理店	ツアー申込完了後に渡す 「日本到着後すぐネットが使えます」と付加価値提案
小売店・ドラッグストア	訪日客向けのお得な買い物のついでに SIM案内POPを設置 特典付き連携も可能
観光施設・テーマパーク	入場時に配布物を渡す or スタンプラリー形式で受け取りを促す
交通機関(鉄道・バス)	切符購入やツーリストパス引き換え時にパンフレットを手渡し

御社のサービス「もう一つの安心」を足すだけ。
通信を通じたおもてなしで、次の収益が生まれます。

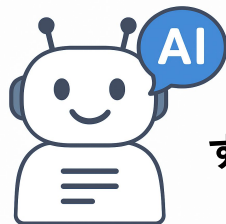
サポート体制 万全のサポート体制で、御社の負担を最小限に。

【1】導入先にかかる「手間ゼロ」を実現する体制

- 配布・案内は御社、それ以外はすべて弊社が対応
- 利用者からの質問・トラブル・eSIM設定などの個別対応は不要

【2】24時間365日対応の AIチャットサポート(ユーザー向け)

- サイト上にAIチャットボットを常設
- eSIMの設定方法などに即時対応
- 日本語・英語・中国語・韓国語など 多言語対応



「夜間に繋がらない」「外国語が分からない」



すべてAIが即対応するため、協業先への問い合わせゼロに近づきます

【3】多言語・有人サポート(電話対応)

- eSIM設定時などで困った時は、有人による電話サポートを提供
- 日本語・英語・中国語・韓国語などの主要言語に対応
- 訪日旅行者がその場で安心して設定できる環境を用意

🌸 外国語対応スタッフがいない施設でも自信を持って案内できます

【4】提供物と運用サポート

内容	詳細
パンフレット	eSIM案内／QRコード付き／多言語対応
SIMカード	初回500MB付き(1枚につき500円) — 今なら無料で提供します。
POP／設置物	店舗設置用POPなど無償提供
スタッフ用マニュアル	操作説明書・よくある質問集など



「説明できないから配れない」...そんな心配は不要です。
24時間対応のAIチャットと電話サポートで、御社は「配るだけ」。

ご協業までの流れ 最短5営業日でスタート可能。導入の流れもシンプルです。

【STEP 1】ご契約・お申し込み(法人・団体様向け)

- 弊社から契約書テンプレートを送付
- 電子契約対応(紙面郵送も可)
- 契約料やロイヤリティの発生は一切なし
- 担当者へのヒアリング・導入方法のご相談も可能

【STEP 2】配布物の納品(送料・資材費 無料)

【STEP 3】配布・販促の開始

- 実施タイミングや運用方法は施設ごとにカスタマイズ可能
- 店舗や受付など、既存業務に無理なく組み込めます

【STEP 4】成果管理と収益還元

- 月末締めで集計 → 翌月に収益をお振込み
- 担当者が継続的にサポート／改善提案を提供

導入スケジュール目安(最短)

日数	内容
1日目	お申し込み・契約締結
2～5営業日目	配布物納品(初回分)
5日目以降	販促スタート(すぐに配布可能)

「手間なく始められる」から、「続けたい収益」に育てられる。
まずは一度、eSIMとSIMカードを配ってみませんか？

よくある質問

Q1. 本当に費用はかからないのですか？

A. はい、初期費用・在庫費用・運用費は一切かかりません。

パンフレットやSIMカードも無償で提供いたします。リチャージが発生した場合のみ、収益の一部を協業先様に還元いたします。

Q2. 利用者からの問い合わせは対応してもらえるのですか？

A. はい、すべて弊社が対応いたします。

24時間365日対応のAIチャットサポートと、セットアップ時の多言語対応電話サポートを完備しています。御社への問い合わせは発生しません。

Q3. SIMカードやパンフレットはどのように補充できますか？

A. メールでご連絡いただければご送付いたします。

必要部数・納品先を入力するだけで、送料・資材費無料でお届けいたします。

Q4. どのような端末でも使えますか？

A. SIMフリー端末であれば利用可能です。

eSIMはiPhone XR以降・Google Pixelシリーズなどに対応。SIMカードは多くのAndroid・iPhoneでご利用いただけます(対応機種一覧もご提供可能です)。

Q5. 利用者が次回日本に来たときも使えますか？

A. はい、有効期限内であれば再インストールや再リチャージが可能です。

旅行者が気に入って継続利用してくれることで、協業先様の還元も長く続きます。



Q6. eSIMの設定が難しいのでは？

A. 手順は非常に簡単で、専用サイトやパンフレットに記載されています。

また、分からない場合でもAIチャットまたは電話で外国語対応スタッフが直接サポートします。

Q7. 一度使ったeSIMやSIMカードは再利用できますか？

A. はい、リチャージによって継続利用が可能です。

ただし、機種変更時や別の端末で利用する場合は、新しいSIMの取得が必要です。

Q8. リチャージされたかどうか(手数料)どうやって確認するのでしょうか？

A. 専用の管理画面から確認することが可能です。

月ごとのリチャージ数や現在の登録会員数などをリアルタイムで確認できます。

Q9. 販促品発注の最小最大ロットはありますか？

A. 一回につき最小ロットは50枚、最大ロットは1000枚です。

ただ、配布実績などによって発注ロット数は都度ご相談させていただきます。

応相談

**よくある不安・疑問は、すべてクリアに。
「まずはやってみる」がしやすい、サポート充実のビジネスモデルです。**

最後に ～御社の新たな収益と価値提供が始まります～

通信環境の提供は、これからのインバウンド対策における基本インフラです。
とはいえ、自社で環境を整えるにはコストも手間もかかります。

私たちの仕組みは、**費用もリスクもゼロ**。

パンフレットを配る／SIMを渡すだけで、訪日旅行者に“安心”と“便利”を提供しながら、**御社の継続的な収益にもつながります**。

まずはお気軽にご相談ください。 **最短5営業日で導入可能です**。

 サービスURL

<https://wirelessgate.com/free-esim>

 **FREE eSIM**



資料のPDF版をメールでご送付希望の方も
お気軽にご連絡ください。

実物パンフレットやSIMカードのサンプル送付も
可能です。

「配るだけ」の収益モデルで、御社のサービスに「新しい価値」を。
まずは一度、お試しください。

EOM

株式会社ワイヤレスゲート

WirelessGate, Inc.

東京都品川区東品川2-2-20 天王洲オーシャンスクエア 5F

TEL:03-6433-2133

<https://www.wirelessgate.co.jp/>

