



タイ市場へ自社製品を売り込みたい食品メーカー必見！

タイに特化した販路拡大支援サービス

Meets Japan

日本の中小零細食品企業が 海外販路開拓を もっと手軽に、 初めの第一歩を踏み出せるようにする

特典付きモニター企業様を募集中

このような課題はありませんか？

- ✓ 海外へ販路開拓したいが、何から始めたら良いかわからない ...
- ✓ 社内がリソース不足。なかなか海外へ注力できない ...
- ✓ 商社との口座はあるものの、成果につながっていない ...
- ✓ 縮小する日本市場に対する打ち手を探している ...

これらのお悩みを

meets Japan

が解決します。

新サービス『Meets Japan』なら

海外販路開拓の第一歩が低コストで簡単に踏み出せます

特長1



Meets Japanが
商談機会を創出

特長2



初めてでも OK
手厚いサポート

特長3



なんと月額4万円~で
海外営業が可能

その他、販路開拓のための充実したサポート

- 「売れる」実現のためのタイ市場調査
- 現地からのサンプル発送代行
- 自社製品アンケート調査
- 通訳、FDAや物流など専門家、連携企業を紹介
- 個別支援なら人手不足でも海外営業を推進
- 社員数に依存しない海外営業体制作り など

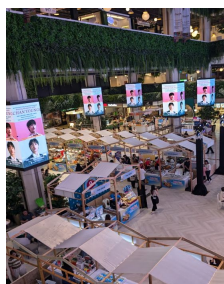


タイTCC系、バンコクに「食」特化施設 430億円投資
タイTCC系、バンコクに「食」特化施設 430億円投資
タイTCC系、バンコクに「食」特化施設 430億円投資



食品メーカーとバイヤーの取引を促進する 食に特化した業務用ショールームにて

2024年にバンコクでオープンした「食」に特化した業務用ショールーム施設にある弊社提携スペースにて、御社の商品やサービスの PR、テストマーケティング、独自イベント実施が可能です。



このスペースは常設の展示場として機能し、多様な国のブースが並ぶなか、弊社は JAPANブースとして出展します。タイの大手財閥が運営するこの施設のネットワークを活用することで、タイを含む東南アジアや他国のバイヤーに直接 PRができ、御社の販路拡大に向けた営業活動の第一歩を踏み出すことができます。



タイにおける販路開拓に興味がある経営者様や経営陣様は、ぜひお気軽にご相談ください。

食品会社様

タイ市場にチャレンジしたい

自治体様

地域の魅力的な製品を発信したい
インバウンド獲得に向けて PRしたい

Meets Japanでバイヤー・業務用筋への多様な PR

どう売ったら売れるか、を伴走支援

- 「売れる」実現のためのタイ市場調査
- ネットワークを活かした商談創出
- バイヤーの声を活かした製品アップデート など

どう売ったら良いか、を伴走支援

特産品のフェアや PRのための専用スペースを提供可能。
動画やパネルなどを設置し、特産品以外にも、地域の魅力を視覚的に PRすることが可能に。

Meets Japanを通じて得られた評価、声、データをもとに改善

ブース来訪者、商談などを通じて得られた現地バイヤーの評価を得ることで、タイ市場と自社製品とのギャップが把握でき、アップデートが可能。千里の道も一歩からです。

タイへの販路を開拓し、継続的な売上を構築。
さらには東南アジア、中央アジアへの展開も視野に。

タイ現地バイヤーや各種事業者への PRで
地域の認知が拡大。輸出、インバウンド増へ！

よくある質問

Q. 海外開拓自体が初めてで、周辺に全く相談できる相手がいませんが、チャレンジは可能ですか？

A. はい。可能です。必要に応じて専門家や企業様をご紹介します。

Q. 商談は、タイのバイヤーだけですか？

A. いいえ。全体的な割合としてはタイが圧倒的にメインですが、施設を運営しているのがタイを代表する財閥であるため、そのネットワークを活用し、タイ周辺国のバイヤーとの商談も期待できます。過去には、ラオスやインドのバイヤーもリストに含まれているケースもありました。

Q. 自社の製品が、タイで受け入れられるか不安なのですが？

A. そのような企業様にこそ、Meets Japanがお役に立ちます。現在お持ちの商材がそのまま現地で受け入れられることが理想ですが、必ずしもそうとは限りません。Meets Japanを通じて、バイヤーや消費者に試食を提供し、直接意見を収集することで、こまめなアップデートを行いながら、タイ現地のニーズにフィットさせていきましょう。

Q. 補助金・助成金の活用を考えており、開始時期についてご相談は可能ですか？

A. はい。可能です。開始時期や内容についても個別に対応させていただきますので、お気軽にご相談ください。

Q. OEMでの販路開拓は可能でしょうか？

A. はい。可能です。バイヤーによってはOEMを希望する方もいらっしゃいます。

Q. 途中で解約する場合はどうなりますか？

A. 途中解約に於けるご返金は出来ません。

Q. 1ヶ月だけの利用は可能ですか？

A. 申し訳ございません。1ヶ月のみの出展は受け付けておりません。

限定
4社

4社限定でモニター企業様を募集いたします。
モニター企業様には特別条件にてサービスを提供させていただきます。
(モニター企業様はご面談の上、決定とさせていただきます。予めご了承ください。)

募集期間

2025年6月21日～※展示時期・期間は個別にて協議

対象

中小零細の食品メーカー、卸企業様

内容

特別条件、価格でのサービス提供

申込方法

担当:南口(ミナミグチ)までお問い合わせください

応募締め切り

規定数に到達次第、
終了とさせていただきます。

さらに補助金などを賢く活用できれば、さらなる低コストで実施が可能に！

海外販路へご興味ある経営者様、経営陣様は、お気軽にご相談ください。

STEP1

弊社HPからのお問合せ、
もしくは次ページ記載の
メールアドレス宛にご連絡
ください。

STEP2

個別のご面談

STEP3

モニター決定

ジャパンフードカンパニーは、
御社の業績アップと一緒に考え、
創り上げていくパートナーです。

14年以上にわたり食品コンサルティング業界に身を置き、300社以上の経営者・経営幹部の皆様から、経営課題や従業員には言えないことなど、様々なご相談を承り、70を超える食品企業とお付き合いしてまいりました。実績の一つとして、通販売上が1億を超えるショップの支援は13社にのぼります。

2015年、当時代表のみの新会社に参画し、9年間で年商4億円強、従業員10名の会社に成長させました。これらの創業やコンサルティングで得た知見や経験は、必ず貴社のお役に立てると確信しております。

日々、発生する様々な問題、課題を聞かせてください。

そしてそれらを共に解決し、一緒に御社の **未来創り**に参加させてください。

日本の“食”を、もっと世界へ

JapanFood Company

<https://jfood-c.jp/>

ジャパンフードカンパニー



株式会社ジャパンフードカンパニー

代表取締役 南口 龍哉

〒540-0004 大阪市中央区玉造 1-21-17 MG BUILDING

TEL:06-4400-6978

海外とデジタルという 2つの時流で
御社の事業拡大をサポートします。

・食品ECコンサルティング

・業務用WEB営業チーム構築

・Meets Japanの運営

・海外販路開拓サポート支援

・新規事業・業態開発支援

1

コンサルティング先企業数 **70社以上**
EC年商1億円超え企業 **13社支援**

2

海鮮系EC 立ち上げ**6ヶ月で月商1000万円達成**
酒EC 大手モール **単品売上2年連続年間1位**

3

2024年 海外販路開拓サポート企業 **5社**

クライアントの個性、強み、長所を知り

1社1社に合わせた個別伴走型コンサルティングが JFCの強み。

単なる理論を伝えるだけのコンサルではなく、

「売る場所、売りモノ、売り方、売るヒト」の提案を行います。

人に個性があるように、各企業にもそれぞれの個性があります。個性を見つけ、引き出し、業績アップへと繋げる「個別メイド型のコンサルティングスタイル」が弊社の特徴であり、強みです。

各社の強み・長所を活かし、**単なる評論ではなく具体的な行動ができる提案とその姿勢**こそ、弊社が好評を得て、事業作りのパートナーとして選択いただく理由です。

弊社が持つ経験やノウハウを基にご提案いたしますが、**企業の個性を無視した通り一辺倒の提案はいたしません**。過去には事前相談に丸1日かかることもあったくらい徹底的に御社のことをヒアリングします。

今後もより一層、コンサルティング品質の向上に努め、食に携わる素晴らしい中小企業の活性化を通じて、日本に豊かさを提供する企業として確実に前進していきます。



精肉



精肉加工



鮮魚



鮮魚加工



野菜



惣菜



果物



卵・乳製品



和菓子



洋菓子



パン



米



海苔



ふりかけ



酒・飲料



缶詰



健康食品



原材料



調味料



麺



飲食店



冷凍食品



輸入食材



特産品

御社のお悩み、課題を聞かせてください。

株式会社ジャパンフードカンパニー

06-4400-6978 担当：南口

平日10:00～18:00

E-Mail. minamiguchi@jfood-c.jp

URL: <https://jfood-c.jp/>



弊社HP