

新規開拓のための営業戦略構築から実行までのお手伝いを致します。

営業代行会社の 営業塾

営業カ
アップ!



日時：2013年8月～10月 隔週金曜日14時～16時

場所：ウインクあいち（愛知県産業労働センター）

※全6回の営業研修の開催となります。
※参加者の方が欠席の場合は、代理の方の出席が認められます。



営業において、
こんな**悩み**をお持ちではないでしょうか？

- ✓ 売上げを上げたい
- ✓ 新商品の販売方法がわからない
- ✓ 新規開拓をやったことがない
- ✓ 過去の営業代行を失敗した

研修概要

私達は営業において悩みを抱える企業様に商談の場を提供してきました。

これまでの実績は**55業種 500社**です。

「新規営業の全体像」から「商談方法」、「見込み客のフォロー」まで第6回にわたり
私たちが今まで培ってきた新規営業のノウハウを皆様に惜しみなく公開します

