

Service Guide

株式会社シンプリック



シンプリックのご案内

15年のSEO経験で培った「文章の質」にこだわる記事制作でコンテンツマーケティングをサポートします

■会社概要

代表の谷口が経営していたSEOコンサルティング企業の新規事業部門が独立しうまれた「株式会社シンプリック」。

創業当初は自社サービス運営を中心に事業活動を行っていましたが、SEO やコンテンツマーケティングの相談が多く舞い込み、「コンテンツマーケティング支援事業(SEOコンテンツ制作事業)」を2018年に本格スタート。2020年8月より熊本県・熊本市と立地協定を結び、多くのクライアントを支援できる体制をつくるため、採用・育成に力を入れています。

クライアント企業のコンテンツ制作パートナーとして、継続的に制作支援を行うのがシンプリックの支援スタイル。記事作成においては「文章の質」と「成果」にこだわり、士業を含む300名のライターと連携、編集長以下5重のチェック体制で品質向上に努めています。

マーケティング活動のオンラインシフトが加速するに伴い、大手企業・上場企業をはじめとした支援先は、月を追うごとに増え、コンテンツマーケティング支援事業は年率200%以上で成長しています。

■主な取引先

株式会社電通、株式会社朝日新聞社、株式会社リクルートホールディングス、株式会社マイナビ、さむらい行政書士法人、国立研究開発法人新エネルギー・産業技術総合開発機構(NEDO)、ほか多数

dentsu

朝日新聞社



■代表取締役 谷口雅敏 略歴

1999年に大学を卒業後、大手IT企業でエンジニアを経験した後、株式会社ブルトア(現サクラサクマーケティング株式会社)を起業。SEO事業で成功し、業界でも屈指の会社に育て上げた後、勇退しシリコンバレーにわたる。帰国後、2014年に株式会社シンプリックを設立。

■編集長 白石裕一朗 略歴

25年にわたる編集職を経て2018年に株式会社キノトロープへ。大規模サイトのSEOコンサルティングおよびコンテンツ制作に従事。年間500本以上の「成果に結びつく」コンテンツを監修。2022年よりシンプリックに参画。

社名:株式会社シンプリック

本社: 〒150-6090 東京都渋谷区恵比寿4-20-4 恵比寿ガーデンプレイス

グラススクエアB1F

支社: 〒860-0805 熊本県熊本市中央区桜町1-25 2F

設立:2014年3月3日 代表者:谷口 雅敏

Webサイト: https://simplique.jp/ https://service.simplique.jp/





目次

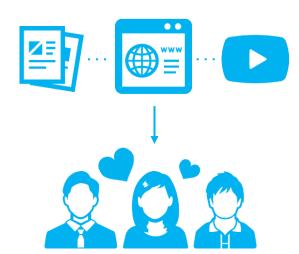
- 1. コンテンツマーケティングのすすめ
- 2. コンテンツマーケ内製化のメリット
- 3. 内製化支援サービス実施概要
- 4. 費用

1. コンテンツマーケティングのすすめ

1. コンテンツマーケティングのすすめ

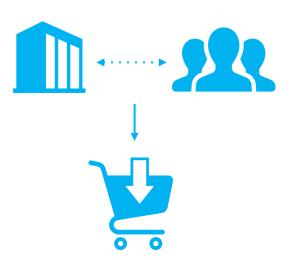
コンテンツマーケディングとは

手法



自社ブログなどで見込み顧客にとって価値ある コンテンツ(記事)を継続的に提供する

目的



コンテンツを通してユーザーとの関係性を構築・維持し 集客や購買行動(コンバージョン)に結びつける

1. コンテンツマーケティングのすすめ

コンテンツマーケティングが求められる背景

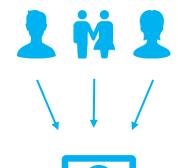
POINT 1





Cookie規制等によるWeb広告の 費用対効果の低下

POINT 2



Webコンテンツは一度作れば 長く使える集客資産となる

POINT 3



ユーザーコミュニケーションの 手段としても有効

2. コンテンツマーケ内製化のメリット

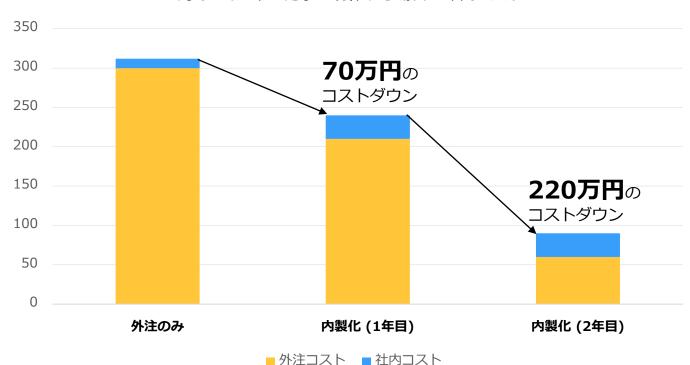
コンテンツマーケ内製化のメリット

1. 記事制作にかかるコストを 1/3に圧縮可能

2. 社内編集部の構築

2. コンテンツマーケ内製化のメリット 記事制作費コストダウンのシミュレーション

月あたり5本の記事を制作する場合の年間コスト



【SEO専門会社に委託する場合】

外注コスト:25万円/月(記事単価5万円)社内コスト:1万円/月(ディレクション)

1年間の総支出額: 312万円

【支援サービスを利用して内製化を実現した場合】

外注コスト(支援サービス受講費用):50万円/月(3ヶ月間)

外注コスト(ライティング外注費用):5万円/月(記事単価1万円)

社内コスト: 2.5万円/月(受講、ディレクション、チェック)

1年間の総支出額: 240万円 (2年目以降は 90万円 /年)

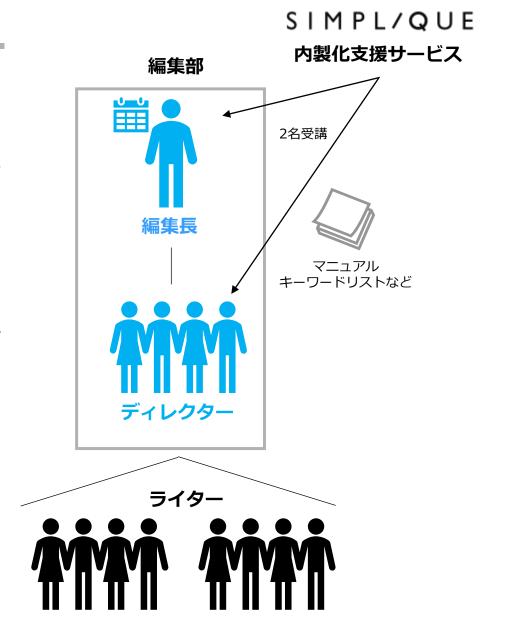
2. コンテンツマーケ内製化のメリット 「**社内編集部」の構築**

コンテンツマーケティングを円滑に進めるためには「社内編集部」の構築が必須です。

本サービスでは、講義 (論理) と課題 (実践) を通して、シンプリックの記事作成のノウハウを身につけることができます。

マニュアルや成果物はドキュメントとしてお渡しいたしますので、受講されたスタッフが他の社員の教育に使うこともできます。

コンテンツマーケティングの重要性は今後まずます高まることが予想されます。このタイミングでの「社内編集部」の構築は、貴社の成長にとっても価値ある人的資産となるでしょう。



3. 内製化支援サービス実施概要

内製化支援サービス実施概要

週 1 回のオンライン研修 および課題の提出 × 3 ケ月

3. 内製化支援サービス実施概要

トレーニング内容	 構成案作成 ・記事チェック ・キーワード選定 ・ディレクション業務 ・ライター等募集方法 ほか、課題に応じて柔軟に対応いたします
受講人数	2名 まで

本サービスでは、企業のWeb担当者がSEOマーケティングに必要なコンテンツを内製したり、クラウドソーシング サービスを用いて低単価でライティングを外注したりする際に必要な、記事制作・編集・ディレクションなどのスキ ルを包括的に学習できるカリキュラムを3ヶ月にわたって提供します。

调に一度のオンライン研修によって段階的に知識を身につけ、受講後すぐに研修課題に取り組むことで実践的なアウ トプットを行えます。提出された課題はシンプリックの担当者がていねいに添削を行い、細やかなフィードバックを 重ねることで、知識の習熟をサポートします。

研修には1契約あたり2名まで参加可能です。

3. 内製化支援サービス実施概要 月のスケジュール (例)

	初月	2ヶ月目	3ヶ月目	
シンプリック提供時間 ・研修人数2名まで ・週1時間のオンライン研修 ・週次で課題を提出	20時間	20時間	20時間	
	構成案作成	構成案作成	構成案作成	
	記事チェック	記事チェック	記事チェック	
トレーニング内容		キーワード選定	キーワード選定	
		ディレクション業務	ディレクション業務	
			ライター等募集方法	

3. 内製化支援サービス実施概要 **週ごとのスケジュール(例)**

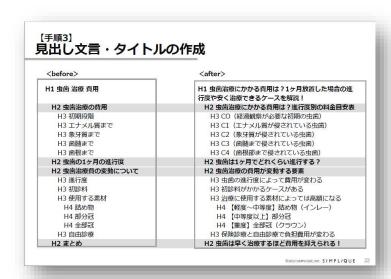
	初月	2ヶ月目	3ヶ月目
1週目	構成案作成	キーワード選定 記事チェック	全業務実践 ライター等募集方法
2週目	記事チェック	キーワード選定 記事チェック	全業務実践
3週目	構成案作成	構成案作成 ディレクション業務	全業務実践 ライター等募集方法
4週目	記事チェック	構成案作成 ディレクション業務	全業務実践

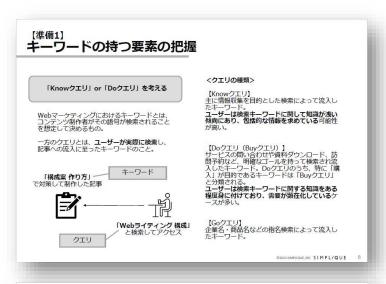
3. 内製化支援サービス実施概要 1週間のスケジュール(例)

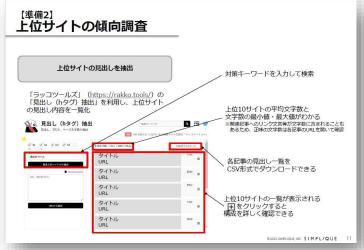
	月	火	水	木	金
オンライン研修 (13:00-16:00の間で1時間) 課題最終フィードバック/課題提出	©				
課題実施		0	0		
課題提出			©		
課題採点・フィードバック				0	0

3. 内製化支援サービス実施概要 研修資料 (例)

研修で使用する教材は、年間3,000本の 記事を作成するシンプリックならではの 実践的なもの。研修を受けたその日から、 日々の実務に活用できます。







4. 費用

4. 費用

費用	50万円×3ケ月ょり
弊社からの納品物	・ 有効キーワードリスト (100個) ・ 記事10本 (3,000字相当)

本サービスの最大の魅力は、SEO専門会社であるシンプリックの集客ノウハウを、長期的に見て低単価で導入できることにあります。

費用は50万円×3ヶ月より、研修内容に応じて見積をご提案します。

また、本サービスの一環として、シンプリックの制作物である見本記事10本・有効キーワード100件を納品します。 それらはそのままメディアのコンテンツに使用できるため、受講後すぐにコンテンツの追加・作成を進められます。

引き続きさらに高度なSEOノウハウについて学習したい場合や、他の担当者にも研修を受けさせたい場合は、契約の更新にも対応しています。また、研修を受けた上で内製化できる業務・外注したい業務を洗い出し、一部の業務はシンプリックに委託することも可能です。

最後まで読んでいただき、ありがとうございました。

株式会社シンプリックは、<u>経験に基づくSEOノウハウ</u>を活用し 記事制作業をはじめとするコンテンツマーケ業務を承っております。

「プロに任せて品質を保ちたい」「内製するノウハウがない」 このような場合は、ぜひお気軽にお問い合わせください。

https://service.simplique.jp/support/