

受講料
無料

商店街開業 プログラム

本気で自分のお店を開こう！



都内商店街で開業・起業を検討している方向けのオンライン講座です。

- ◎ 少人数制の講義、専門家による個別アドバイス
- ◎ 事業コンセプトの明確化とビジネスプランのブラッシュアップ
- ◎ 先輩開業者、開業希望者との人的ネットワークづくり



申込期限 ▶ **令和4年8月17日(水)**

募集概要	対象者 東京都内の商店街で開業・起業(小売店・飲食店・サービス店等)を検討している方
	定員 15名
	開講期間 令和4年10月6日(木)～令和5年2月16日(木) [18:00-21:00] 全10回
	実施方法 Zoomを使ったオンライン(ライブ配信方式)
	受講料 無料 ※ただし、インターネット回線利用による通信料、その他諸費用は自己負担
受講に必要なもの	インターネット環境(受講にあたっての動作環境はZoomに依存します) パソコン、スマートフォンまたはタブレット

お申込み・受講の流れ

- 1 START/お申込み**
 公社HP内、商店街起業促進サポート事業(商店街開業プログラム) ページ内の申込フォームに必要事項を入力の上お申込みください。
申込期限 令和4年8月17日(水)
※受講対象に該当しない場合は、申込みをお断りすることがあります。また、申込受付完了や選考に関するご連絡はメールにて送信いたします。必ず、shonin@tokyo-kosha.or.jpが受信可能なメールアドレスをご登録ください。
- 2 書類審査・面接審査**
 応募書類をもとに書類審査・面接審査(書類審査通過者のみ、オンラインを予定)を実施、受講者を決定します。
面接審査日 令和4年9月4日(日)・令和4年9月5日(月) いずれか1日
※書類審査による選考結果は、令和4年8月26日(金)までに申込者全員へメールでお知らせいたします。
- 3 受講決定**
 面接審査による選考結果は、**令和4年9月中旬**に申込者全員へメールでお知らせいたします。
- 4 プログラム受講**
 受講期間は、**令和4年10月6日(木)～令和5年2月16日(木)**までの全10回です。
- 5 修了の要件**
 出席率が7割以上で修了証を発行します。
※この講義に7割以上出席することで、公社が募集する「若手・女性リーダー応援プログラム助成事業」、「商店街起業・承継支援事業」、「創業助成金」の申請資格を得られます。



過去受講生の開業事例

BIRRA e VINO MASUYO

店主 **塚本 涼太さん**
(令和2年度受講生)
 令和3年9月、先代が約90年間阿佐ヶ谷・松山通り商店街で営業していた升要酒店(5年前に閉店)を全面改装し、ビールとワイン専門の酒販店としてきょうだいで開業。ビール担当(店主・弟)から約200種類のビール、ワイン担当(姉)から約200種類のワインをご提案。イトインの角打ち・有料試飲も実施しており、地域のお客様に親しまれる憩いの場づくりを大切にしています。



Commons Kitchen

店主 **河合 樹香さん**
(令和元年度受講生)
 令和2年8月、地域コミュニティの場づくりをコンセプトに、ペイストリーカフェを東村山市の久米川町に開業。消化に負担のかからないグルテンフリー食でもおいしい商品を作ることをモットーに、実家で栽培している無農薬野菜をふんだんに使うケーキサレ、米粉・そば粉のマフィン、スコーンのほか、ドリンクなどもそろえています。2階には小上がりのあるカフェスペースがあり、将来的には地域のお客様がワークショップの場としても利用できるような空間にしていきたいと考えています。



←店主の河合樹香さん(右)と河合さんの母(左)

受講の感想 一度閉店した実家の酒店の再開業を目指していた際に、興味深いプログラムがあると思い受講しました。商店街での開業に必要な知識の習得のみならず、専門家の個別アドバイスを受けたことで効率的に開業準備を進めることができました。プログラムの終盤ではプレゼンテーションの演習を行っていただいたお陰もあり、融資審査の際も自信を持って取り組むことができました。

受講の感想 講座でのサポートや受講生との情報交換等を通じて、漠然としていた開業へのイメージを具体的に事業計画としてまとめることができました。開業に必要な経費の助成金の申請が行えたり、講座でアドバイスをいただいた専門家の方からの継続的なサポートや他受講生とのつながりができたこともこの講座の大きな魅力の一つです。

商店街開業プログラムとは

東京都では、都内の商店街で開業・起業（小売店・飲食店・サービス店等）を検討している方を対象に「商店街開業プログラム」を開講しています。
本講座は、商店街における新たな開業予定者としての心構えやノウハウ等の提供に加えて、専門家による個別のフォローアップや金融機関等で組織したグループとともに、ビジネスプランの策定を支援する全10回の実践的なプログラムです。



知識

充実したカリキュラム

選りすぐりの講師陣による講義と、商店街関係者による体験談等を通じて、開業予定者として必要な知識を体系的に学べます。



実践

実践的な講義スタイル

ワークやグループ討議、専門家による個別のフォローアップ等が盛り込まれた、実践的で双方向型の講義内容です。



交流

参加者同士の交流

講義を通じて様々な講師陣や先輩開業者、受講生との情報交換を行い、新しい発見や刺激を受けることができます。

都内の商店街で開業・起業を目指す

特徴

● インプットとアウトプットによる実践型プログラム

オンラインでの講義・ワークショップ・個別支援からビジネスプランの発表まで、約半年間のカリキュラムを通じ、単なる知識の習得のみに留まらず、ビジネスプランの実現に向けた実践力を磨いていきます。



開業計画支援会議
(ビジネスプランの発表)



商店街での
開業・起業に必要な
実践力を磨く

● 起業促進アドバイザーによる個別支援を含めた伴走型プログラム

担当の起業促進アドバイザーを配置し、講義・ワークショップによるビジネスプラン策定支援のほか、開業計画支援会議（ビジネスプランの発表）に向けた個別のフォローアップを行います。

● 先輩開業者、商店街関係者等との情報交換を含めた人的交流プログラム

先輩開業者、商店街関係者との交流等を通じて、受講生同士のネットワークづくりにつなげていきます。

カリキュラム CURRICULUM

※下記カリキュラムのほか、起業促進アドバイザーによる個別フォローアップを実施します。

	日時	内容	講師
第1回	10月6日(木) 18時~21時	キックオフセミナー ~開業前に準備しておくこと~	エフブルーム(株) ・大江 栄氏 ・商店街関係者
第2回	10月13日(木) 18時~21時	ストアコンセプトの明確化① 先輩開業者の体験談	・菅生 将人氏 ・過去受講生
第3回	10月20日(木) 18時~21時	ストアコンセプトの明確化②	・菅生 将人氏
第4回	11月10日(木) 18時~21時	販売促進・集客戦略	・新井 美砂氏
第5回	11月24日(木) 18時~21時	売上・利益計画作り	
第6回	12月8日(木) 18時~21時	資金調達	・平川 雄二氏 ・金融機関関係者
第7回	12月15日(木) 18時~21時	資金繰りと計数管理	・平川 雄二氏
第8回	1月12日(木) 18時~21時	開業計画作成支援	伊豫田中小企業 診断士事務所 ・伊豫田 竜二氏
第9回	2月9日(木) 18時~21時	開業計画支援会議	・開業計画 支援会議委員
第10回	2月16日(木) 18時~21時	受講生が開業計画を発表し、専門家からアドバイスを受けながらビジネスプランを磨き上げていきます。	

起業促進アドバイザーのご紹介



新井 美砂氏

アライビジネススクリード代表
中小企業診断士
1級販売士



菅生 将人氏

株式会社菅生食品
代表取締役
中小企業診断士
調理師



平川 雄二氏

SYNCA 合同会計事務所
代表税理士
中小企業診断士
JSA認定ワインエキスパート



開業・起業に向けた
実践的な知識を習得したい



ビジネスプランを見直し、
拡充させたい



他の開業希望者と交流し、
仲間を作りたい

ビジネスプランの実現に向け、
講義と個別のフォローアップ等を通じて
受講生をサポートしていきます。

このような目的をお持ちの、
意欲ある皆様のご参加をお待ちしております。

