

モバイルファーストプラットフォームによって グローバルなビジネス貢献を目指す



さ さ き つとむ
佐々木 勉

1973 年生まれ

会社名：株式会社アイキューブドシステムズ
 設立年月：2001年9月
 所在地：〒815-0033 福岡県福岡市南区大橋2丁目1-1花村ビル5F
 TEL：092-552-4358 FAX：092-552-4359
 URL：http://www.i3-systems.com

◆プロフィール

1973年 長崎県平戸市生まれ。
 1992年 長崎県立平戸高等学校を卒業後、福岡市内の
 専門学校(専修学校コンピュータ教育学院(福岡市))へ進学。
 1996年 福岡市内のソフトウェア会社((株)システムライフ(福岡市))
 へ入社。エンドユーザー企業内の業務システム開発を中心に
 従事。
 2000年末 同社退社後、2001年始め個人事業として創業。
 同年9月に(有)アイキューブドシステムズ設立。
 2004年 (株)アイキューブドシステムズに改組。現在に至る。

◆起業に至った動機

私の世代は、家庭用ゲーム機や PC、インターネットや i モードなど、
 IT によって社会生活に大きな変化があった世代です。また、多感な時期
 をバブル崩壊という不況の中で過ごした世代でもあります。戦後の
 大きな転換時に国を興した HONDA や SONY など先輩ベンチャーの
 開拓の精神を知り、その行動力に尊敬の念を持ち、今このような時代に、
 私たちが、先輩方と同様、時代の大きな転換点にあり、それは大きな機会
 だと考えるに至りました。そういった中、先輩の様にグローバルに通用する
 ソフトウェアブランドを日本から創出したいという思いにかられ、決意
 を持って、自らも起業するに至りました。

◆会社の沿革と事業の変遷

2001年 個人創業。同年9月、有限会社設立。
 2004年2月 株式会社へ改組。
 2008年4月 Google社 Google Enterprise Partner 認定
 2009年1月 Google社 Google Apps 向け機能拡張製品提供開始
 2009年11月 Apple社 iOS 向けソリューションサービス開始
 2010年3月 Apple社 iOS 用企業向け開発フレームワークライ
 rary製品提供開始
 2010年11月 Apple社 iOS 向けスマートデバイス管理製 品を国内
 2011年3月 初で提供開始 VeriSign社と協業、スマートデバイス
 向け セキュリティ機能を拡充

2011年5月 スマートデバイス管理製品の Android 向け 機能拡張
 を提供開始、国内初でマルチ OS 対応に昇華。
 2011年7月 スマートデバイス用企業向け基本アプリシリーズ製品
 提供開始
 2011年11月 スマートデバイス管理製品が40,000ライセンスを突破
 2012年9月 スマートデバイス管理製品が200,000ライセンス(国
 内トップシェア)を突破

◆事業概要(製品・サービス・技術の内容と特徴)

【中核事業】

弊社の事業は、iPhone や iPad、Android といった高性能モバイル端末を、
 企業利用するために必須となる

- 1) デバイス管理ソフトウェアサービス
- 2) アプリケーション開発サービス
- 3) アプリケーションクラウドサービス

の3事業を提供しています。

【国内トップシェア製品】

iPhone や iPad の企業普及を見越し、日本で初めて iOS 向けのデバイス
 管理サービスを市場へ投入。同サービスの市場は 300% で成長中の中、
 国内外の競合が 50 社以上の参入する状況にありますが、現在もトップ
 シェアを維持しています。

【モバイルアプリケーションへの知見による差別化】

- ・企業が独自のモバイルアプリケーションを開発し、現場活用することこそ
 が今後の最大の競争力をもたらすことへの確信から、中古車ガリバー
 などエンドユーザ企業向け独自アプリケーションの開発支援と、その
 アプリ用のクラウドサービスを提供しています。
- ・同取り組みは、国内外で高い評価を受け、ITJapan Award 2012 の準グラ
 ンプリヤや Apple 社のグローバル公式事例にも採用されています。
- ・企業向けモバイルアプリケーションに対する知見を活かし、単にデバ
 イス管理にとどまらず、その上で動くアプリケーション自体の管理や
 データセキュリティを統合的に運用するためのソフトウェア製品の
 開発/提供を中核に据えており、大きな差別化が図れており、市場に
 支持されています。

My Entrepreneurship

積極的な経済活動は、人々のよりよい社会生活や素晴らしい文化を 育むために
 不可欠であり、その経済活動に躍動感を与えるのが、起業家の役割だと考えて
 います。一般に、IT の世界においては、起業家は アイデアに溢れ、資金調達力
 があるシリコンバレー風の起業家を想像 されがちのように思えます。一方で、
 私自身は、アイデアはあるものの、それをどう事業化するべきか、その方法を
 知らない無知から始まっており、シリコンバレー的な起業家では全くありませ
 んでした。ただ、グローバルに通用する価値を生み出すことへの強い願望を持ち

続ける大事さ、学びを繰り返し、仲間を信じ、仲間と共に成長する喜びを知っ
 ています。日本の IT 業界は、どの企業もグローバルに展開できておらず、多くは
 衰退の可能性が高い状況です。私たちの挑戦が、製造業の世界では、HONDA や
 SONY のように素晴らしい成果を上げた先輩方のように、社会に役に立つことを
 願い、また、後進に夢や指針を与えることを願い、起業家としてどこまでも成長し
 て行きたいと考えています。