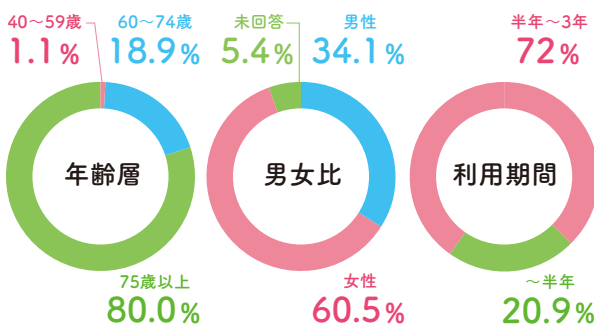




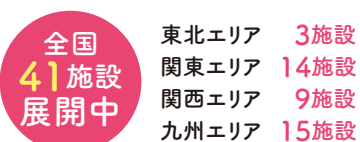
「元気でいたい」高齢者を応援する 健康コミュニティ

よりよい社会を築くため、「支える」だけでなく、健康を「提供する」リハビリデイサービス事業を運営しています。規定のプログラムだけではなく、本当に必要とされるサービスを提供したい、そんな思いから健康の基本である【動く・話す・笑う】をコンセプトに、一人ひとりに合わせたリハビリを提供いたします。

利用者の状況



全国施設分布



サポート体制

開業までに、事業内容の相談や、不安をしっかりと解消する時間を設けます。本部の方針説明や介護保険制度の基礎知識などの研修、運営オペレーションに関する知識やスキル、ノウハウをしっかりと学んだ上で開業に向けた準備を進めていきます。

開業前サポート

店舗設計・工事支援

- 内装デザイン
- 家具・内装備品
- マシン導入(6台)

書類作成支援

- 事前協議書類
- 申請書類作成

人材採用サポート

- 開業に必要な人材を募集
- 募集から採用までをサポート
- 面接の立会い

ケアマネ営業

- ケアマネへご挨拶
- その他パンフレット配布

WEB・広告

- プレスリリース作成、配信
- 自社サイトへの掲載

請求業務サポート

- 環境設定
- 利用者登録
- その他操作方法

オープン前研修

- オペレーション研修
(接遇・マシン他)
- 営業研修

その他開業後も幅広いサポートを実施

よくあるご質問

Q. 資格がなくても開業できますか？

A. 可能です。生活相談員として介護系有資格者、機能訓練指導員として看護師を採用する必要があります。募集や面接の効果的な方法については、本部でアドバイスいたします。

Q. 介護業界が未経験なのですが大丈夫でしょうか？

A. 問題ありません。全国に41施設を“直営”で運営している実績があり、未経験でもしっかりサポートさせていただきますのでご安心ください。開業前はもちろん、開業後も充実のサポートがございます。

Q. どのくらいの期間で開業ができますか？

A. お問い合わせをいただいてから半年~1年以内を目指して開業を進めていきます。

＼まずはお気軽にお問い合わせください／

TEL **06-6955-1139** (平日9時~17時)

<https://mik-kenkonomori.com/fc/>



フランチャイズ加盟ガイド



全国41施設を
直営店のみで
運営してきた
実績

営業利益
約**145万円**

収益化：開設後1年以内
初期投資回収：約30ヶ月

市場規模拡大中の**介護事業**を

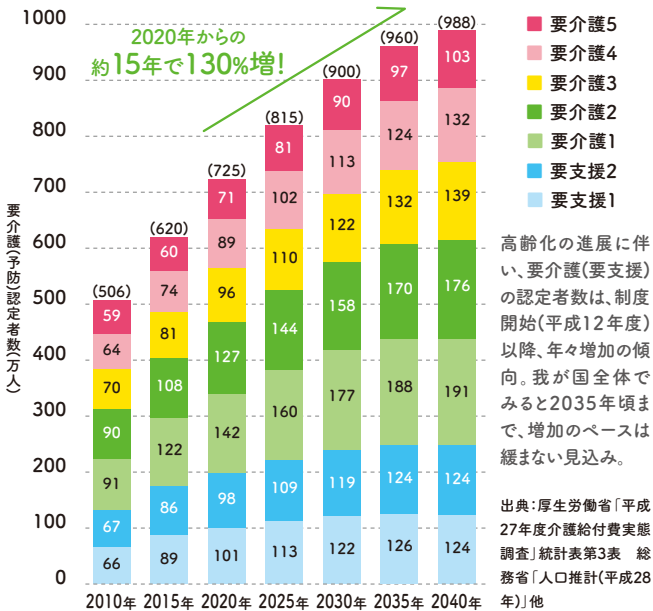
私達とはじめませんか？

株式会社ミック・ジャパン

介護事業の市場価値

下の図をご覧ください。2020年には約725万人である要介護（要支援）認定者は、その後も年々増加していきます。そして、2040年には約988万人に達することとなります。

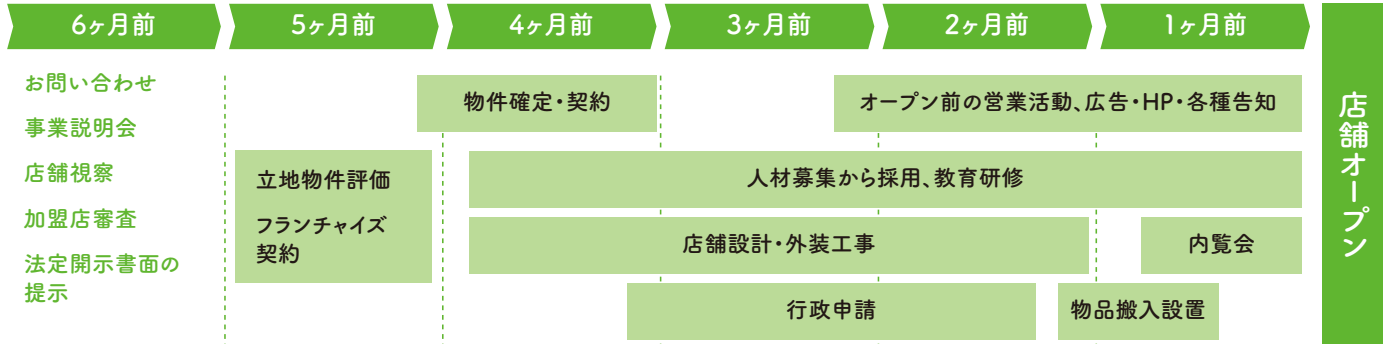
要介護（要支援）認定者の将来推計



高齢化社会 + 要介護者数の増加 = 介護の需要は今後も高まる

開業までの流れ

開業までのおおまかな流れをご紹介します。ご連絡をいただいてから開業までは、半年から1年以内の店舗オープンを目指して準備を進めていきます。



初期投資 / 初期投資回収目安 / 収支モデル

初期投資

- 加盟金等 300万円
- 内装、設備費 900万円
- リハビリ機器（6機種） 100万円～600万円
- 広告宣伝 70万円

合計 13,700,000円～ ※投資額等は、一例になります。

初期投資回収目安

- 初月会員獲得目標 10名想定
- 毎月獲得目標 5～8名想定（最大120名）
- 収益化 開設後1年以内
実績ベースから、平均9ヶ月～10ヶ月ほどで収益化が可能です。

初期投資回収 約30ヶ月

収支モデル（定員18名・店舗45坪を想定）

売上高 約350万円

- 利用者数 80名程度
- 販売管理費 ※平日営業のみ
- 内訳（一例）
- 人件費（4名想定） 80万円
- 地代家賃 30万円
- その他販管費（保険・衛生費・消耗品費など） 93万円

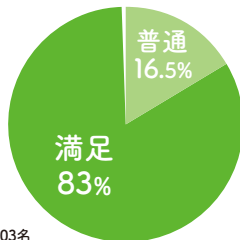
205万円

営業利益 約145万円

※利益等は、あくまでも一例のため、収支を保証するものではありません。

ミック健康の森の評価

利用者の満足度調査で
全体の99.5%の方が普通以上、
83%が満足と回答



実施期間 / 令和3年10月1日～令和3年10月31日
対象施設 / 東北3、関東13、関西8、九州10の計34施設
回答者 / 東北175名、関東707名、関西480名、九州641名 計2003名