

ダウンロード可

Cobe Associe

Cobe Associe のご紹介

Work well, Sleep well. やわらかくも, 強く.

2022年/4月 ver.

事業：調査/コンサル、アドバイザー、人材紹介

マイクロカンパニーとして、お客様のご要望に合わせて柔軟な事業展開を行っております。

クライアント事業

新規事業・戦略コンサルティング

- テーマ：デジタルヘルス、ヘルスケア、健康関連テーマ...etc
- 既存PJT参画、新規PJT立上げ

調査・リサーチ支援

- デスクトップ調査、インタビュー調査、アンケート調査、海外事例調査...etc

各種プロジェクト運営支援

- PMO、事務局運営、ワークショップ...etc

YourCSO：戦略担当派遣・参画

- 定例支援、メンタリング、Slack参画

研修・講演

- 新規事業、リサーチ、働き方...etc

自社事業

人材紹介事業

- コンサルティング業界、メガベンチャー等へのハイタレントマッチング
- 第二新卒・若年層マッチング

コーチング・組織開発

- 経営層・管理職向けコーチング
- 組織設計検討、トレーニング検討

コンまな：コンサルコミュニティ運営

- 元・現コンサル職種によるナレッジ、トレンド、案件紹介・共有の場

書籍出版

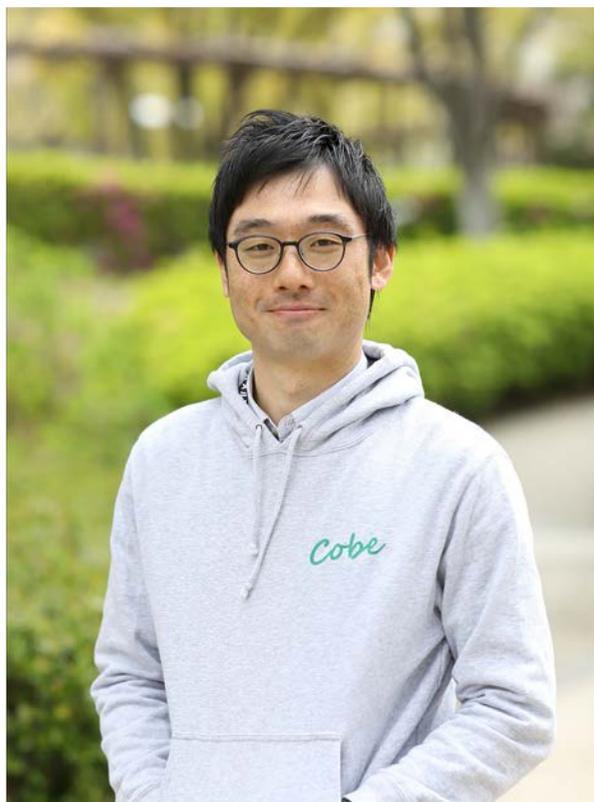
- 情報収集、リサーチ、新規事業テーマ

オウンドメディア運営

- 2022年5月以降にリリース予定

代表紹介：コンサル→スタートアップ→独立

戦略コンサル→広告会社内新規事業支援チーム→スタートアップ執行役員のキャリアを経て、現在は“柔らかさ”と“強さ”の両方を持つ事業支援プロフェッショナルとして活動しています。



- ✓ 新卒で入社、ヘルスケア・消費財などの事業戦略構築／営業改革／コストカット案件に従事
- ✓ ヘルスケア領域で”Agility Award”受賞
- ✓ 広告会社の1チームとして、大企業×スタートアップのオープンイノベーション支援、技術・事業開発支援
- ✓ 執行役員として医療領域SNSをベースにした服薬支援事業開発を担当
- ✓ 中外製薬とがん領域の治療／服薬支援サービスを立ち上げ・推進

個人のポートフォリオページは[こちら](#)です。

企業バリュー・価値観

固着した会社内文脈や内向きのパワーに左右されることなく、ブレずに良い仕事をしたいと考え、2018年9月にCobe Associeを創業し、コンサルタント/コーチ/事業化として活動しています。

Core Value

Core Value Core

やわらかくも、

強く。

人は仕事をするだけの存在ではありません。

向き合うその人は、家に帰れば、父であり母であり誰かの子供であるはずだからです。

Cobe Associeのメンバーは、相手を受け入れる柔らかさをもっています。

一方で、仕事をやり遂げるための強さも持ち合わせています。

日々鍛錬をし、困難にもめげず、自分やチームの力を結集して成果にこだわっていきます。

私たちは、仕事人である前に、ひとりの人であることを大切にします。

それを心に深く刻み、働くストレスを最小にしつつ、仕事の質を高めていくチームであり続けます。

“田中商店”

弊社は代表・田中を中心としたマイクロカンパニーです。
会社としての強みや提供価値を前提にしてサービスメニューを固定するのではなく、
いらっしゃったお客さんに合わせて、「店主・田中」がサービスをお出ししています。

弊社は、サービス提供効率を最大化するスーパーマーケットや専門店よりも、
地域の学校門前に建っている小さな個人商店のような企業を志向しています。

求める機能・メニューが明確でそれらを手早く調達することを求める方々は、
弊社よりもフィットの良いパートナー／依頼先があることと思います。

「ただ困っている」「こんなことを解決できないかしら」
そんな“まだ定型化されていない問い”と向き合う皆様の相談相手として価値を出せる、
そんな企業を目指しています。

“事業現場に戦略を”

弊社は経営コンサルティングを行いません。戦略コンサルとその周辺領域が主戦場です。

戦略とはつまり永続的な成功に結びつきうるストーリーのこと。

変化の激しい現代、戦略は経営者や企画部門が考えていけばよいなんてことはない。

現場に必要なのは計画ではなく、戦略とそれに紐付いた実験思考です。

戦略検討において重要なのは納品物のパワーポイントではなく、プロジェクト中に得られた調査結果や着想が有機的に結びついた仮説です。私たちはチャットツールやオンライン環境を整備し、顧客と高頻度でコミュニケーションをします。他のコンサル会社のように「次は来週の定例会議で…」のような進め方はしません。

また戦略コンサルティングファームの単価は高く、数億円単位となることもざらですが、弊社の案件単価はほぼ数十～数百万円、大手企業の現場決裁権限の範囲内です。

機動力高く、現場レベルですばやく戦略を磨き実行していきたいとお考えの企業とぜひプロジェクトをご一緒していきたいと考えています。

ご支援パターン：調査～コーチング～実行支援

事業創出／戦略検討の基礎となる市場・事業者調査などから、実行を見据えたストーリーライティングやピッチデッキ作成、更にはチームに向けた研修・PMO機能提供なども実施しています。

発想する/考える

磨く/練り上げる

巻き込む/広げる

納品
ベース
(業務委託)

調査・リサーチ支援
(業界/市場/企業etc…)

事業計画/戦略検討
(経営計画・事業戦略、
新規事業プランニング)

ピッチ/営業資料作成
(投資家/顧客/協業先向け)

未来予測/アイデア
創出支援 (調査+提案)

PMO・プロジェクト支援
(新規事業、企画業務)

チーム・外部ベンダー管理
(KPI管理、PMO系)

稼働
ベース
(準委任)

発想系研修・
ワークショップ等

戦略検討・CSO業務支援
(コーチング+メンタリング+研修、
定期壁打ち)

PM/COO機能提供
(Slack/Teams参画、
定例会議運営etc…)

プロジェクト例：ヘルスケアを中心に多領域展開

エキスパートインタビューやデスクトップ調査を掛け合わせてヘルスケア領域等の市場調査を始め、新規事業事業戦略の検討・構築や、投資家向け資料作成、講演・メンタリング等まで幅広くご支援

リサーチ・市場調査支援

- ✓ 大手製薬企業】米国不妊治療・体外受精領域及び検査サービスの市場動向調査
- ✓ 大手製薬企業】日・米におけるリキッドバイオプシーの展開可能性調査
- ✓ 大手製薬企業】経皮的電気刺激デバイスを活用した事業可能性検討調査
- ✓ 大手商社】APAC地域の農業×ドローン事業関連事業可能性検討調査
- ✓ 人事スタートアップ】精神疾患予防研究及びメンタルヘルス系サービス動向調査
- ✓ メガスタートアップ】国内印刷関連市場のDX動向調査
- ✓ 電機メーカー】国内冷凍冷蔵品のラストワンマイル物流課題及び取り組み関連調査

コンサル・アドバイザリー

- ✓ 食品系大企業新規事業部】国内外フード系新規事業立ち上げ支援
- ✓ ディベロッパー系事業者】ビジョン策定、経営計画/事業計画検討・立案支援
- ✓ 国内DX支援企業】顧客のペイン・ゲイン検討及び今後の戦略検討支援
- ✓ RPA/人事労務系サービス】成長戦略検討（営業マーケ・パートナーシップ）
- ✓ ヘルスケア・ディープテック事業 事業推進/資金調達向けストーリー検討支援

講演・メンタリング

- ✓ 大手ディベロッパー】新規事業プロジェクト進行の勘所
- ✓ 大手電機メーカー】コンサルティング基礎スキル向上講座
- ✓ 大手SIer】新規事業立案・検討に関わる調査・リサーチ大全

顧客企業例：大企業からスタートアップまで

創業以来3年半で40社を超える企業にお声がけを頂き、製薬会社／商社／メーカー／SIerなどの企画部門・新規事業部門、様々なステージのスタートアップなど幅広い顧客とご一緒しております。

コンサル/リサーチ支援

プロジェクト参画/研修等その他

大企業



メガベンチャー
・
スタートアップ



当社選定の背景：顧客の実際の声



“マッキンゼーやボストンコンサルティンググループ、アクセンチュア、デロイト等の外資系ファームと同等品質のプロジェクトが安価に発注可能”



“コンサル×ベンチャー執行役員双方の経験があり画餅のコンサルファーム成果物の粒度を超えて、「実際の事業企画・運営」を前提に併走できる”



“コンサル契約継続・拡大を意識した「忖度」示唆出しではなく、市場・顧客から出発する事業検討ができる”

大企業：現状委託先の切り替えに

新規事業検討・推進において、現状委託先の費用・品質に課題をお感じの方、ぜひご連絡ください。

現状の依頼先に、こんな課題をお感じではないですか？

新規事業系プロジェクト

- アイディア出し・企画
- 市場・事業調査
- POC/実証実験
- PMO/事務局機能



貴社

- ✓ MBB、アクセンチュア等
外資コンサル
- ✓ 日系総合コンサル
- ✓ 広告エージェンシー
- ✓ ビザスク等
フリーランス委託...etc

もっと安価・手軽な
チームに依頼
出来ないか

戦略構築と実務推進
両にらみでの
支援が得られないか

検討の速度を
もっと
上げられないか

安価・高品質な当社を。

オフィス等固定費最小化、
ブランド費上乘せがない分
安価にご依頼戴けます

戦略コンサル×スタート
アップ双方の経験を持つ
チームだからこそのご支援

パワーポイント納品でなく
Notion/Slack等を活用した
最速検討・連携を実現

スタートアップ：初めてのコンサル人材利用に

コンサル系人材を必要とするスタートアップの方、CSOやCOOとして採用する前に活用をご検討ください。また、コンサル系チームのケイパビリティ補強でもぜひご利用ください

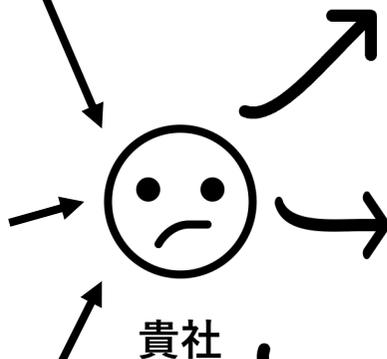
成長に合わせて下記のような問題意識が...

中途半端な採用よりも当社を。

資金調達向け
戦略・戦術・
ストーリー検討

企業顧客向け
営業・マーケ・
プロジェクト運営

社内
プロジェクト運営



戦略や
事業コンセプト
を練り上げたい

企業顧客に対する
営業・マーケ強化、
提供価値増大に
取り組みたい

社内プロジェクトの
運営・検討を
最適化したい

YourCSOをご検討ください。
コーチング/定期壁打ちも
一緒しております

週1-2日単位の稼働から
貴社チームに参画し
検討に伴走します

社内PMO運営、イシュー
発見・最適化などを通じ
価値最大化を実現します

ファーム/コンサル：マネージャー/スタッフ補充に

大手外資ファーム、日系コンサル、広告代理店、ブティックファーム、個人コンサルなど
様々なプロフェッショナルとの連携実績がございます。

活況なコンサル業界においてリソース不足ならば...

顧客：新規事業系PJT

- アイディア出し・企画
- 市場・事業調査
- POC/実証実験
- PMO/事務局機能



自社

- 対応可能な人材不足
- デジタルヘルス/ヘルスケア等のエキスパートニーズ補完ニーズ

マネージャー
ロールを
外部調達したい

スタッフ
ロールを
外部調達したい

リサーチスタッフ
ロールを
外部調達したい

ぜひ当社リソース活用を。

代表・田中が直接参画。
グローバル食品メーカー
案件等で実績があります

貴社内マネージャーと連携、
モジュール単位で成果物
作成やリサーチ等実行

社内外のインタビューや
海外事例デスクトップ調査
等に絞っての対応も可能

各種クライアント様をぜひご紹介ください。

もしお近くに下記各サービス利用に関心がある方がいらっしゃいましたらご紹介を賜れますと幸甚です。少ないですが、ご紹介者の方への謝礼もお渡しさせていただきます。

新規事業・戦略コンサルティング

- テーマ：デジタルヘルス、ヘルスケア、健康関連テーマ...etc
- 既存PJT参画、新規PJT立上げ

調査・リサーチ支援

- デスクトップ調査、インタビュー調査、アンケート調査、海外事例調査...etc

各種プロジェクト運営支援

- PMO、事務局運営、ワークショップ...etc

YourCSO：戦略担当派遣・参画

- 定例支援、メンタリング、Slack参画

研修・講演

- 新規事業、リサーチ、働き方...etc

ぜひクライアント様を
ご紹介ください！

▶ info@cobe.work

案件成約時、紹介者の方に
謝礼をお渡しさせて
頂いております。

外資品質デスクトップ調査：PJT初期やIntv前にぜひ

記事検索やレポート探索、企業研究などを行いチームの知識基盤を整えることで、その後のインタビュー調査や事業検討が一気に加速します。ぜひ当社にご依頼ください

どんなシーンで何を調べるのか

新規事業検討フェーズ

- ✓ 国内類似事業事例
- ✓ 海外類似事業者例
- ✓ 市場関連情報...etc

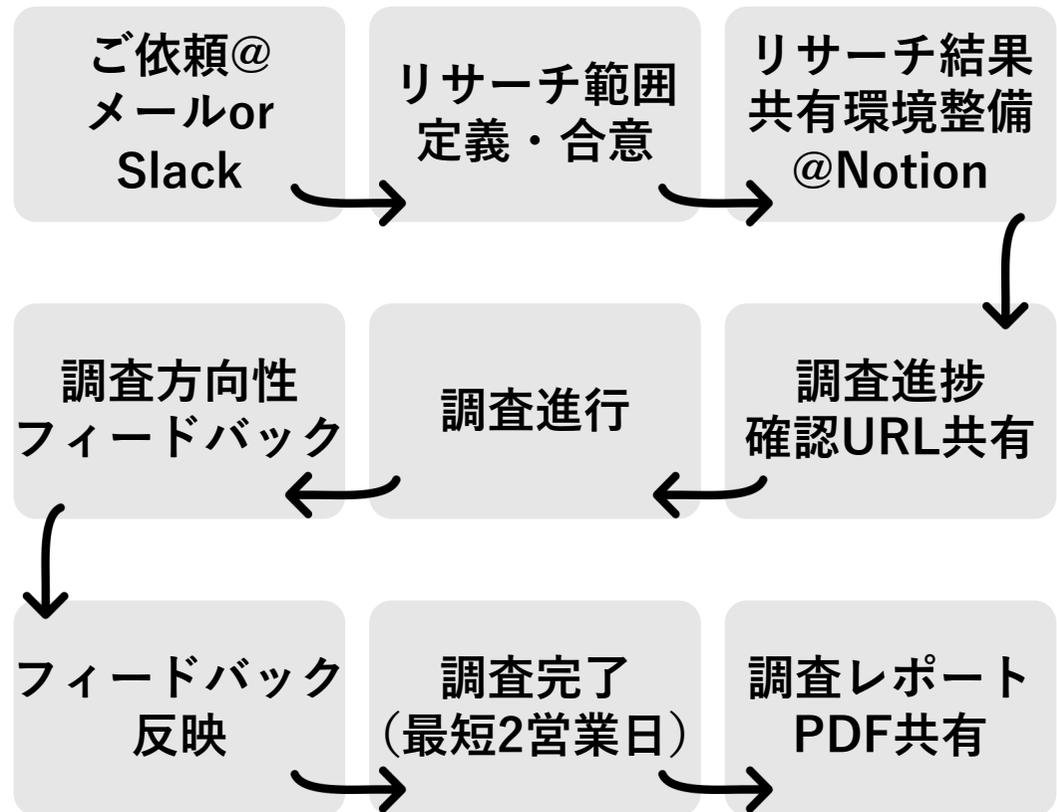
戦略検討

- ✓ 市場関連情報
- ✓ 競合関連情報
- ✓ 取組事例...etc

各種プロジェクト初期フェーズ

- ✓ 関連プロジェクト事例
- ✓ ベンダー調査
- ✓ 関連リソース探索...etc

どのように進めるのか



外資品質デスクトップ調査：予算消化等でも活用可能

49.8万円/テーマ（税別）で70-100ページ程度の調査レポートを納品します。通常利用に加え年度末の予算消化や既存コンサルPJTの予算圧縮などにもご利用ください。

レポート構成/アウトプットイメージ

1. エグゼクティブサマリ
2. 市場環境
 - A) 市場規模、及び構成
 - B) ステークホルダーマップ
 - C) 関連規制・法規制
 - D) ビジネスモデル
3. 個別企業紹介
 - A) 主要企業・メジャープレイヤー
 - B) 新興企業・スタートアップ
 - C) 海外先行・参考事例
4. 今後のトレンドへの示唆...

過去の取組事例テーマ例

- ✓ 日本国内の小規模法人設立・DX関連市場動向調査
- ✓ 米国におけるクリエイティブエコノミー市場調査
- ✓ 米国における偏頭痛治療市場調査
- ✓ 米国におけるフェムテック市場調査
- ✓ 中国におけるリキッドバイオプシー活用動向調査
- ✓ 米欧印における金融ファクタリング市場調査
- ✓ 東南アジアにおける農業ドローン活用事例調査

個別事業・YourCSO：チームに戦略検討パートナーを

月5万円～で、外資コンサル・スタートアップ役員で経験を積んだ人材を「パートタイムCSO」として現場チームに招集することができます。

✔スタートアップや新規事業チームに✔

想定している顧客の方々

1. シリーズA以前/10名以下のスタートアップチーム
2. シリーズB以降/数十名規模のスタートアップの各プロダクトチーム
3. 大企業内の新規事業チーム
4. 大企業内の事業企画・事業戦略チーム

こんな問題意識がある方に...

- スタートアップチーム
 - + :: ◦ 次の資金調達に向けて、自社の戦略を改めて検討・明確化したい
 - 市場環境・競合環境の変化にあわせて、自社の戦略を見直したい
 - 顧客や株主のコメントを踏まえて、自社の戦略を見直したい
 - 頭の中で考えている戦略の絵姿を、社内外に伝えるために言語化したい
- 大企業内チーム
 - 検討を始めた新規事業アイデアの戦略を新たに考えたい
 - 新規事業の実証実験・PoCの結果を踏まえて市場投入の戦略を新たに考えたい
 - 社内稟議・上申を進めて行くために、事業戦略を明確化したい



サービス詳細は、下記URLをご参照ください。
<https://yourcso.jp/>

個別事業・コンまな：分野師匠を探す学び合いコミュニティ

「学び合い、頼り合い、自身が目指す極北をアップデートし続けられる」そんな場を目指して、オンラインコミュニティを運営しています。

 学び スキル 業界知見 トレンド ...	 相談 キャリア インタビュー 壁打ち ...	 機会 チームメンバー 案件 転職 ...
--	--	---

 コミュニティ とにかく学ぶ とにかく語る ¥1,980or\$18/月	 チーム 人や案件を探す 自身や自社をPRする ¥3,980or\$36/月	 プロ 具体的なアウトプットを 相談する コーチング/壁打ちを受ける ¥7,980or\$72/月
--	--	--

コンサルタント <ul style="list-style-type: none">独立コンサルタントファーム若手コンサル転職直後コンサル転職検討者ポストコンサルコンサル志望学生	企画系/社内コンサル <ul style="list-style-type: none">経営企画・戦略事業企画・戦略社内横断チームリード新規事業企画社内PMO	”学び”の求道者 <ul style="list-style-type: none">企業経営者VC/投資家スタートアップ社員エンジニア特定業界専門家（ヘルスケアなど）
---	---	---

全ての人、誰かの分野師匠になる！

サービス詳細は、下記URLをご参照ください。
<https://conmana.jp/>

Thank you!

お問い合わせ

info@cobe.work

Cobe Associe