



コンまな：実践知共有×機会探索コミュニティ

はじめまして、こんにちは。Cobe Associe代表の田中志といたします。

独立コンサルタントやフリーランス、企画系職種など、継続的な学びが求められる全ての知的ワーカーのための場・「コンまな」を、2021年12月から運営しています。

「学び合い、頼り合い、自身が目指す極北をアップデートし続けられる」

「現場・最先端の『実際のところはね...』を共有する」

「取り組むプロジェクトや事業パートナーも見つけられる」

そんな場を目指して、私自身がコミュニティマネージャーとして活動していきます。

▶お申し込みはこのページ下のリンクから。登録後7日間は無料で参加・利用可能です。

◆問題意識

私が新卒で入社したボストン・コンサルティング・グループ（以下、BCG）は、恵まれた成長環境が自然にできあがっている組織でした。

✓ 改めてありがたかったと感じるのが、以下のようなことです。

- 若手がつくったスライド/Excelモデル/議事メモなど成果物に先輩が丁寧に赤入れをする、会議やプレゼンの場では終わり次第すぐに改善フィードバックをするなど、プロジェクト成果向上とメンバー個人々の成長加速を両立させる仕組みがあったこと
- プロジェクト開始時に、全社員宛てで「～業界に詳しい方、ぜひお話を聴かせてください」「～を利用したことのある方いますか？」とメールすると必ず何名かから返信があり、忙しい中でも他社のプロジェクト価値貢献に貢献する互助の文化があったこと
- 各職位に多様な考え方・多様なスキルセットを持つコンサルタントが所属しており、スキルや知識、人間性などの"分野師匠"を簡単に見つけられ、学びを得られること

私は、一流と言われるコンサルティングファームが一流であり続けるのは、何も特別な情報ソースがあったり天才が集まっていることではなく、上のような育成・成長の環境・文化が整っていることだと考えています。

上記の環境は、独立後のコンサルタントやフリーランスはもちろん、大企業内にいる若手・中堅人材で手に入れることが難しいものです。

なので、私たちがいろんな人の助けを借りつつ、一から作ることにしました。

具体的にめざすものやベンチマークしているサービスなどについては、LPとしてページに記載しておりますので、こちらをご覧ください。

🌱 [コンサル学び舎 \(略"コンまな"\) を立ち上げます。](#)

◆場の目的・機能



場の中で、下記のようなテーマで学び合い・助け合いの環境をセットする予定です。

学び・ノウハウ・知識の共有

- 業界情報
 - 国内外各種レポート
 - 先端メディア・ニュース
 - 各種研究・論文情報
 - 企業事例・データベース
- ツール紹介
 - 作業・デザイン系ツール
 - 会議・コミュニケーション系ツール
 - 情報ツール（データベース、分析ツール等）
 - 営業・マーケ系ツール
- 上記に関わる個別ノウハウ
- 読むべき本紹介
 - コンサルタントとして
 - 領域エキスパートとして
- 業務系個別ノウハウ
 - 会計・税務
 - 法務
 - 各種バックオフィス系
 - 借入・調達・資金繰り等

案件紹介・融通

- 自身/自社の紹介
- 自身が相談を受けた案件へのサポート依頼
- 稼働が空いたタイミングでの案件募集

会員内でのコミュニケーション

- 上記学び・ノウハウ・知識の共有
- 共有された学びやノウハウ、知識に関する質問・応答
- クライアントや案件に関する情報集めインタビュー依頼・応答
- 雑談（何なら一番必要かも知れません）

メディア取り上げ→アセット化支援

- メディア記事作成+オウンドメディア掲載（2022年春ローンチ予定）
- Podcast登壇支援+アセット化支援

✔ Cobe Associeチームとして、下記を提供予定です。もちろん場の提供物の全てではありません。皆さんと一緒に学び合っていきます。

- リサーチノウハウに関する資料共有やセミナー開催
- 執筆しているリサーチや戦略関連書籍の先行部分公開や内容議論
- デジタルヘルスやメディカル系のプロジェクト知見・エキスパティーズ共有
- 日々の情報収集の中で発見した業界知見や海外レポート記事
 - 年間100万円以上は海外メディア・DB・コンテンツに課金しているため、相応に還元できるものがはずです。
- 過去に蓄積した100以上の学び資料や企業リスト（PDF、Excel、PPTなど）の投下
- メンバー向け限定レポートやセミナーの開催
- 個別メンタリング・コーチングの実施（プロメンバー向けの3分間コーチング など）

▶ お申し込みはこのページ下のリンクから。登録後7日間は無料で参加・利用可能です。

◆ 運営のご紹介

Cobe Associeのご紹介

Cobe Associe - 私たちCobe Associeは、新規事業やDX、スタートアップ連携などを行う 企業をご支援しています。

私たちCobe Associeは、新規事業やDX、スタートアップ連携などを行う 企業をご支援しています。

<https://www.cobe.co.jp/>

企業紹介のスライド資料はこちらです：[Speakerdeck](#)

Cobe Associe: Who we are? /市場調査・独立コンサルのCobe Associeご紹介

Cobe Associeの自社紹介資料です。『田中ができることは何でもやる』を基本にして、従来から取り組んでいる戦略コンサルティングや新規事業支援、市場調査支援に加え、コミュニティ運営、戦略パートナー派遣、コーチングや人材育成支援、有料職業紹介など最近取り組んでいる内容を踏まえてアップデートしています。い

<https://speakerdeck.com/nozomi/shi-chang-diao-cha-du-li-konsarufalsecobe-associegoshao-jie>

Cobe Associe のご紹介

Work well, Sleep well, やむを得ず、泣く。

2021年/12月 ver.

運営代表・田中志のご紹介

✔ 新卒でBoston Consulting Group (BCG)に入社、2015年にヘルスケア領域でAgility Awardを受賞。その後デジタルヘルス領域のスタートアップ執行役員を経て2018年にCobe Associeを創業。大企業の新規事業支援やスタートアップの事業推進支援を行っています。2019年度神戸市データサイエンティストを務めました。（一財）生涯学習開発財団認定のマスターコーチとしても活動しています。

神戸から最前線で実践する、戦略を持たないスタンス。Cobe Associeの健やかな仕事と経営 | DRIVER - ローカルビジネスの未来事例メディア
資金繰り、即戦力の採用、業務の効率化に業績アップ。競争に勝つための経営や、生き残るための戦略があちこちで語られる昨今。メディアが取り上げる起業家の成功体験は、刺激になる一方で、不安と焦燥感を募らせる。自分たちは本当に、このままでいいのだろうか。競争が激しい東京に劣らず、地方でのビジネスは特有の厳しさがある。人材問題、市場規模、東京とは異なる価値観やルール.....事業が軌道に乗らず、心身...

<https://drvr.identity.city/post/cobeassocie>

連絡先：nozomi@cobe.work / Tw: [@nozomitnk](#)

◆参加者

Cobe Associe・田中→参加者の皆さん、いう一方の学びの場にはしたくありません（それはBCGの鍛え合い文化からほぼ遠い）
参加者の皆さん同士が、自分の強さと弱さを自覚し、強さを誰かに提供し、弱さを誰かに頼り学ぶ、そんな場にしていきたいと思っています。

下記のような方々が参加されます。12月13日時点で、既に70名以上が事前登録・参加をしてくださっています。

コンサルタント

- 独立コンサルタント
- ファーム若手
- コンサル転職直後
- コンサル転職検討者
- ポストコンサル
- コンサル志望学生

企画系/社内コンサル

- 経営企画・戦略
- 事業企画・戦略
- 社内横断チームリード
- 新規事業企画
- 社内PMO

”学び”の求道者

- 企業経営者
- VC/投資家
- スタートアップ社員
- エンジニア
- 特定業界専門家（ヘルスケアなど）

全ての人、誰かの分野師匠になる！

◆プラン・内容

この場に求める内容・参加活動に応じて、3つのプランを準備しています。

- **♥コミュニティ（月額1,980円or\$18）**：学びに関わる基本的な機能が全て利用可能です。
幅広く、コンサルスキルや業界トレンドウォッチなどに関心がある方や、まずはこのコミュニティの感じをみてみたい、という方におすすめです。
 - 学生の方は、月々990円/\$9でご利用頂くことが可能です。
- **♥チーム（月額3,980円or\$36）**：案件探索や求人探しなど、個人・チームの事業活動を加速させるための活動が可能です。
独立コンサルや各種フリーランスはもちろん、コンサルと一緒に働く事業会社の方にもおすすめです。
- **♥プロ（月額7,980円or\$72）**：資料添削やコーチングなど、具体的なワークの支援を受けることが可能です。
ファームにいらっしゃる若手コンサルや、独立後にコンサルスキルを磨く必要が出てきた方などにおすすめです。

いずれのプランにも、**月払いor2ヶ月分が無料となる年払いプラン**の両方を準備しています。年末・年度末などに、翌年への投資として、年払いをご利用頂けると嬉しいです。

また、**最初7日間は無料トライアル期間**となっています。内容にご満足頂けない場合は、その時点で退会頂けます。

 <p>コミュニティ</p> <p>とにかく学ぶ とにかく語る</p> <p>¥1,980or\$18/月</p>	 <p>チーム</p> <p>人や案件を探す 自身や自社をPRする</p> <p>¥3,980or\$36/月</p>	 <p>プロ</p> <p>具体的なアウトプットを 相談する コーチング/壁打ちを受ける</p> <p>¥7,980or\$72/月</p>
---	---	---

各メンバー種別について、参加可能なチャンネルの一覧が下記となります。
※2021年12月13日時点。予告なく変更となる可能性があります。

♥️コミュニティメンバー (最大：∞)

- コンサルスキル紹介
- 業界ニュース・トレンド紹介
- ツール・サービス紹介
- 各種テンプレート
- 読書・書籍紹介
- 学習・トレーニング情報
- 「みんな」にきく
- 真剣大人のしゃべり場
- 雑談部屋

♥️チームメンバー (最大：200名)

- コンサルスキル紹介
- 業界ニュース・トレンド紹介
- ツール・サービス紹介
- 各種テンプレート
- 読書・書籍紹介
- 学習・トレーニング情報
- 「みんな」にきく
- 真剣大人のしゃべり場
- 雑談部屋
- Nozomi（私）に聴く
- 人や案件を探す
- 案件・求人情報を共有する

♥️プロメンバー (最大：40名)

- コンサルスキル紹介
- 業界ニュース・トレンド紹介
- ツール・サービス紹介
- 各種テンプレート
- 読書・書籍紹介
- 学習・トレーニング情報
- 「みんな」にきく
- 雑談部屋
- 真剣大人のしゃべり場
- Nozomi（私）に聴く
- 人や案件を探す
- 案件・求人情報を共有する
- 資料相談・添削依頼
- 壁打ち依頼
- コーチング相談
- キャリア相談
- 各種プロに相談する

✨ (価格の蓋然性/価格決定への思考回路共有)

- 全体の料金設定は、米国のサービス、Trends.vcを参照しています。いずれのプランについても、無料期間はありません。
 - 月2本発行される特別レポートの閲覧が出来るメンバーシップ：\$20/m

- メンバー間DMや日々の情報共有が出来るメンバーシップ：\$25/m
- 1対1オンボーディング、レポート作成への参加が可能なメンバーシップ：\$100/m
- 上記コミュニティを参照点として、機能や価値差異なども勘案し、それを下回る提供価格としています。

✦ (今後3年以内に取り組みたいこと)

あくまで田中の脳内にあることです。メンバーの方々と、一緒に良い場を作っていきたいです。

- **コンまなの「バーチャルファーム」化**：プロのギルドとして、会社集団と肩を並べていく
 - **コンまな経由での案件受注**：仲介会社やマッチングプラットフォームのように手数料を抜くことなく、ただ紹介を実施します
 - もしメンバーに案件相談を行いたい、という企業・チーム・個人の方がいらっしゃいましたら、お気軽にCobe Associe・田中までご連絡ください。
 - **コミュニティーとしてのマーケティング・営業活動**
 - **研究開発機能の実装**
- **メンバー向けのリアルカンファレンス/ワークショップ**：外部にも「分野別支障を持つ」
- **メンバーによるライフビジョン・戦略検討合宿**

◆お申し込みはこちらから

以下いずれかをご利用ください。基本はStripeを推奨しております。

Stripe

ドル決済です。コミュニティが実際に運営されるプラットフォームと連動しているため、決済頂いたのちにすぐさま利用が可能です。

- **♥コミュニティメンバー**
 - 月払い (\$18/m)：決済は[こちら](#)
 - 年払い (\$180/m)：決済は[こちら](#)
- **♥チームメンバー**
 - 月払い (\$36/m)：決済は[こちら](#)
 - 年払い (\$360/m)：決済は[こちら](#)
- **♥プロメンバー**
 - 月払い (\$72/m)：決済は[こちら](#)
 - 年払い (\$720/m)：決済は[こちら](#)

※クーポンをお持ちの方は、リンク先でのご入力ください。

Paypal

こちらでは日本円ベースでの決済が可能です。

どのプランでの決済をご希望か、下記までご連絡をいただけますと幸いです。おってPaypalの決済リンクをお送りさせていただきます。

conmana@cobe.work

◆企業の方に向けて

このコミュニティ内で、

- こんな人を探している
- こんな案件を掲載して欲しい
- こんな情報を届けて欲しい
- コミュニティと連携して～がしたい

等の相談があれば、お気軽にまでご連絡ください。

info@cobe.work

当社の問い合わせフォームでご連絡頂いても構いません。お気軽にどうぞ。

<https://form.typeform.com/to/odyDwQgz>

◆Q&A

Q. 各種コミュニケーションはどのようなツールで実施しますか？

- ✓ 現状はCircleという、ビジネスオンラインコミュニティに特化したプラットフォームを利用しています。参加者の方のニーズに合わせて、NotionやSlack、Airtableなどの各種サービスも併用していく想定です。

Q. コンサルタントのキャリア履歴はないのですが、参加は可能ですか？

- ✓ 可能です。コンサルタント的スキルを身につけたい、コンサルの人たちが提供する/やりとりする情報に触れたい、というモチベーションでも、まったく問題ありません。ご自身の成長や充実のために、参加をお待ちしています。

Q. コンサルタントではなく、新規事業開発文脈で参加したいのですが、可能ですか？

- ✓ 可能です。私自身が提供できること（業界トレンド情報や面白いツール情報）もありそうですし、知見を持っている方の参画もありそうです。

Q. Cobe Associe/田中のオンラインサロンと考えれば良いですか？



異なります。

もちろん私自身は場作りをしつつ、コンテンツ投稿も行います。特に最初期はそれが多くなる想定です。参加者の間の繋がり作り・コミュニケーション促進にも貢献します。

しかし目指しているのは私個人と紐付いたサロンではなく、あくまで互助会・学び舎にイメージされるような、（一方向ではなく）ネットワーク型のコミュニティです。

仮に私のことが大嫌いな人、私自身に価値を感じない人であったとしても、この場自体には価値があるよね、とって頂ける場を目指します。

Q. 加入後、自身や自社サービスの告知などは可能ですか？



可能です。

ただしコミュニティガイドラインにもあるとおり、公益のためになるのであれば、という前提付きです。広告やアフィリエイト関連の活動は不可です。

「参加者の皆様のためになりそうであれば」というファジーな線引きですが、ぜひ積極的に発信して頂きたいです。

Q. 参加者の人が素敵だな、と思ったら、直接自社にリクルーティングをしても良いですか？



相手の方が良いのであれば、私として遮る理由はありません。

コミュニティ全体に対して求人を行うなどの投稿は、チーム以上のメンバーに限定していますが、どうしてもというときには、個別にご相談ください。

Q. このコミュニティ内でプロジェクトメンバーを探す、等の活動をしても良いですか？



可能です。チーム以上のメンバーに限定しておりますので、ご確認頂けますと幸いです。

Q. 匿名での参加は可能ですか？



可能です。

メールアドレスを利用して各種招待をするので、もし匿名性を高めたいときには、Gmailなどで新規アカウントを発行し、そちらで参加頂くことを推奨します。

Q. コンサルタント/フリーランス同士の横の繋がりを作る、みたいな感じですか？

✓ おっしゃるとおり、繋がりをつくることはこのコミュニティで生まれる何かのうちの一つです。
ただし、「友達が出来ました」「知り合いが出来ました」という事実は、この場から生まれるものではあっても、アウトカム/成果にはならないと考えています。

あくまで目指すのは、学び合い/助け合いの場です。

- ・自分が得意なスキルを他人に提供する（言語化することで自分も学ぶ）
- ・良い公開資料やレポートを共有する/他の人が共有している資料を見つける
- ・仮説を検証したり、壁打ちをするためのインタビュー相手を探す
- ・案件の狭間に参画できるプロジェクト・複業案件を探す

などなど、学校や職場、塾なんかの場所で合目的・自然発生的に起きていることをそれぞれ生み出していきたいと思っています。

Q. 個人加入ではなく、法人やチーム単位で参加することは出来ますか？

✓ 可能です。決済方法などについて、個別にご相談させていただきますので、ご連絡ください。

Q. 決済方法は何になりますか？

✓ 上記の通りです。
Stripe、Paypalを利用できない場合には、別途お問い合わせください。

Q. 実益として想定されるものはどのようなものですか？

✓ 学びに留まらず、案件・人材等の紹介やメディア掲載支援、コミュニティ内貢献に応じた表彰などを行う想定でいます。

Q. お金を払って、自分の知識も提供するのだと、私自身はギブしてばかりで損するのではと思っています。

✓ 「主観的な価値として受け取るもの > 会費+提供しているもの」でなければ、参加頂く意味はないと考えています。
運営者として、上が成立するように、左辺を大きくするための活動を継続的に行っていく予定です。

一方で、何を行ったとしても上記不等式が逆転してしまうことはあり、

- ・場で提供・好感されている事実・情報が自身と無関係である
 - ・既にあらゆる分野のプロフェッショナルであり、提供されている事実に関係はあるものの成長差分がなく、提供してばかりである
 - ・事実としては上記不等式が成立しているものの、主観的にそれを認識できていない
 - ・提供されているコンテンツを自身の学び、自身が受け取るものに変換するための活動を行っていない
- などの理由が想定され、いずれの場合でも、継続して価値を感じて頂くのが難しいと考えています。

無責任に聞こえるかも知れませんが、事実として、学びを最大化するためのアカウントビリティを持って頂けると幸いです。


世の中の多くのコミュニティが「出来て終わり」「一部の人が盛り上がっているだけ」になっています。

この場をそういうものにしたくはありません。

運営からみなさまに実益をお戻ししつつ、この場にいること・この場でやることが何かに繋がる、そんな企画やコンテンツをお届けしていければと思います。

問い合わせ先

- 運営会社：Cobe Associe / info@cobe.work
- コミュニティガイドライン：下記をご参照ください。

 [コンまな コミュニティガイドライン / Conmana Community Guideline](#)