

Web集客による利益向上を目指す中小企業向け！
ホームページのアクセス・問い合わせ数増加に特化した
Webコンサルティングサービスを開始

株式会社リーピー（本社：岐阜市／代表取締役：川口 聡／以下、当社）は、2020年10月23日より、ホームページのアクセスや問い合わせの増加につながるWebコンサルティングサービスを開始いたしました。

■サービスの概要

2020年10月23日より、ホームページのアクセス数や問い合わせ数、ネットショップの売上増加など、企業の利益向上につながるWebコンサルティングサービスを開始いたしました。

新型コロナウイルスの影響で急速にオンライン化が進み、「Web集客による利益向上」を図る企業様は増加傾向にあります。Web集客のために、Web広告や自社ホームページのブログ更新などに取り組む企業もいらっしゃるでしょう。しかしWeb集客において成果を出すには、商品内容や市場、顧客層を踏まえた集客戦略の設計、さらには経過を踏まえた継続的な分析・調整による運用が必要です。

そこで、当社ホームページで検証・蓄積してきたノウハウをもとに、「売り上げ向上のためのWeb集客」に特化して、継続的にホームページ運営をご支援していきます。当サービスは、当社でホームページ制作をご依頼いただいたお客様限定で提供させていただきます。

■当社実績（2018年12月～2020年9月）

GoogleやYahoo等の検索エンジンからの流入を強化し、ユーザー数、問い合わせ数、取引社数が大幅に増加。第7期はコロナ過にも関わらず、過去最高益を達成しました。

- ・コーポレートサイトユーザー数：約2,500人／月→約26,000人／月（+23,500人／月）
- ・問い合わせ件数：約15件／月→約50件／月（+35件／月）
- ・取引社数：310社→530社（+220社）

■リーピーのWebコンサルティングサービスの特長

- ・SEOをメインとした集客支援で、サービス終了後も、検索経由で一定のアクセスを期待できる
- ・アドバイスと合わせてホームページ改修も行う実行支援型コンサルティング
- ・システム導入や企業体制改善等、企業のDX分野のアドバイスも可能

■リーピーのWebコンサルティングサービスの内容

- ・ホームページのアクセス分析レポート、ホームページ改善レポートの作成
- ・問い合わせ数やネットショップ売上向上につながるホームページ改修
- ・SEO対策を中心としたアクセス数やコンバージョン率向上のためのアドバイス
- ・ブログ記事等の更新コンテンツの添削、ロングテールSEOの実施

■サービス紹介資料

<https://leapy.jp/web-consulting.pdf>

[提供会社について]

株式会社リーピー 設立：2013年10月（第8期） URL：<https://leapy.jp/>

代表取締役：川口聡 ※経済産業省 所管 中小機構認定「中小企業応援士」

事業内容：Web制作事業（コーポレートサイト、ECサイト、採用サイト、写真・動画、印刷物デザイン等）

Webサービス事業（マニュアル作成ツールwikipy <https://wikipy.jp/>、案件管理ツールpace <https://paces.jp/>）

※岐阜県ワーク・ライフ・バランス推進エクセレント企業

※岐阜市男女共同参画優良事業者、ぎふし共育・女性活躍企業

[本件に関するお問い合わせ]

広報担当：石川まひろ／E-mail：pr@leapy.jp

電話：058-215-0066／FAX：058-215-0067／所在地：〒500-8891 岐阜県岐阜市香蘭3丁目7番地