

「新型コロナウイルス対策支援プロジェクト」として、 「営業の生産性が1.7倍に！インサイドセールスの成功・失敗体験を公開」 オンラインセミナーを開催いたしました。

人材採用・入社後活躍のエン・ジャパン株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：鈴木孝二）は新型コロナウイルス感染拡大に伴い、2020年4月より「新型コロナウイルス対策支援プロジェクト」を開始。その一環として、2020年5月29日（金）にオンラインセミナー「訪問一筋15年の営業部長がインサイドセールス部長に転身！成功・失敗体験を公開」を開催しましたので、ご報告いたします。

新型コロナウイルス 対策支援プロジェクト



エン・ジャパンでは、2015年からインサイドセールスに注力しています。4年間で営業1人あたりの生産性は1.7倍に上昇。当社の成長を牽引する要因の1つとなりました。昨今のコロナ禍でインサイドセールスに関心を持つ企業は増える一方、導入や運用に課題を感じている企業も多いようです。そこで今回、当社のインサイドセールスの知見を提供するオンラインセミナーを開催いたしました。

エン・ジャパンでは、2020年4月より定期的にオンラインセミナーを開催。これまでに200名以上の経営者や人事責任者の方にご参加いただいております。今後も当社のノウハウ共有を通し、積極的に事業推進を図る企業への支援を行なってまいります。

「インサイドセールス 成功・失敗体験を公開」オンラインセミナー 開催結果詳細



<開催概要>

- ・日時：2020年5月29日（金）14：00～14：40
- ・視聴方法：zoom ・費用：無料
- ・登壇者：エン・ジャパン 宇田川 努

【参加いただいた方の感想】

- ・インサイドセールスのメリットだけでなく失敗例や問題点等も聞くことができ大変参考になった。（IT・WEB関連）
- ・実践から生まれたノウハウのお話が多く、非常に説得力がありました。（金融関連）
- ・インサイドセールスを推進するための内容が豊富で勉強になるセミナーでした。営業活動時の新規獲得～アポイント設定のタイミングで導入したいと思います。（不動産・建設関連）

▼今後の経営者・人事向けセミナー開催予定はこちらをご参照ください。

『人事のミカタ』各種オンラインセミナー申し込みURL：<https://partners.en-japan.com/seminar/>

本ニュースリリースに関する問合せ先

広報担当：大原、松田、清水、西春

<http://corp.en-japan.com/>

エン・ジャパン株式会社

〒163-1335 新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー

TEL：03-3342-6590 FAX：03-3342-8525 MAIL：en-press@en-japan.com