

オフィスde弁当

サービス概要資料

ワオ株式会社
オフィスde弁当 運営事業部

TEL:03-5414-5085(平日09:00~18:00)

// About Us

社名 : ワオ株式会社
事業内容 : お弁当のフードコート「屋台DELI」の企画・運営
企業内出張販売「社食DELI」の企画・運営
ポータルサイト「お弁当デリ」の企画・運営
設立 : 2003年9月30日
代表者名 : 代表取締役社長 浦谷 明
本社 : 東京都港区北青山3-2-2 AYビル5F



東京都内で
38店舗運営中！

社食
DELI

一都三県内で
約110店舗展開中！

お弁当デリ

登録ブランドは
3000ブランド以上！

弊社は屋台DELI、社食DELI、お弁当デリの3ブランドを通して、
都内のオフィスワーカー向けに毎日 3 万食以上のお弁当を提供しております。



① 200ブランド・3000種類

老舗料亭をはじめ、デパ地下でおなじみの有名店から、450円のコストパフォーマンスの高いお店まで、総勢200ブランド・3,000種類の取り揃えがございます。



② 200社・10年・5000万食

弊社サービスは200社以上の企業様に導入いただいております。10年間で累計5,000万食以上のお弁当の販売実績があり、今まで積み重ねてきた実績と安心、信頼があります。



③ 第三者機関による定期的な衛生管理

日本 3 大臨床検査センターの株式会社LSIメディエンスにて衛生検査を行っています。

// オフィスde弁当とは？

オフィスde弁当

毎日 3 万食のお弁当を販売する、
お弁当のプロが厳選した日替わり弁当を
1食333円で毎日お届けし、
どんな規模のオフィスでも設置可能な、
食の福利厚生サービスです。



オフィス
de 弁当

人材獲得難の昨今、従来退職金や社員寮などの多大なコストが掛かる福利厚生制度は「コスト削減」の対象と考えられておりましたが、人材獲得難の昨今、企業の利益を向上させるために福利厚生を「戦略的に活用する」という考え方が主流となっております。

福利厚生が充実することで得られる企業利益は以下のようなものがあります。

- ・ 離職率低下
- ・ 新卒、中途採用効率向上
- ・ 社員のモチベーション向上
- ・ 社内コミュニケーション活性化
- ・ 企業ブランディング

どの企業も人材不足が大きな経営課題となっている中で、福利厚生の戦略的な活用は、課題解決策として大きな注目を浴びております。

// オフィスde弁当で実現できること

オフィスde弁当は以下の3ポイントで企業様の利益に貢献できます。

POINT
1

人材採用の武器に

従業員を大切にできる会社というブランドイメージの獲得できます。
そうすることにより採用上の競合と大きな差別化を図ることができ、人材獲得の武器になります。

POINT
2

人材定着率向上の促進に

「食事補助・食堂導入」は従業員が期待する福利厚生制度として注目されております。
そのため導入することにより、従業員満足度が向上し定着率向上の促進につながります。

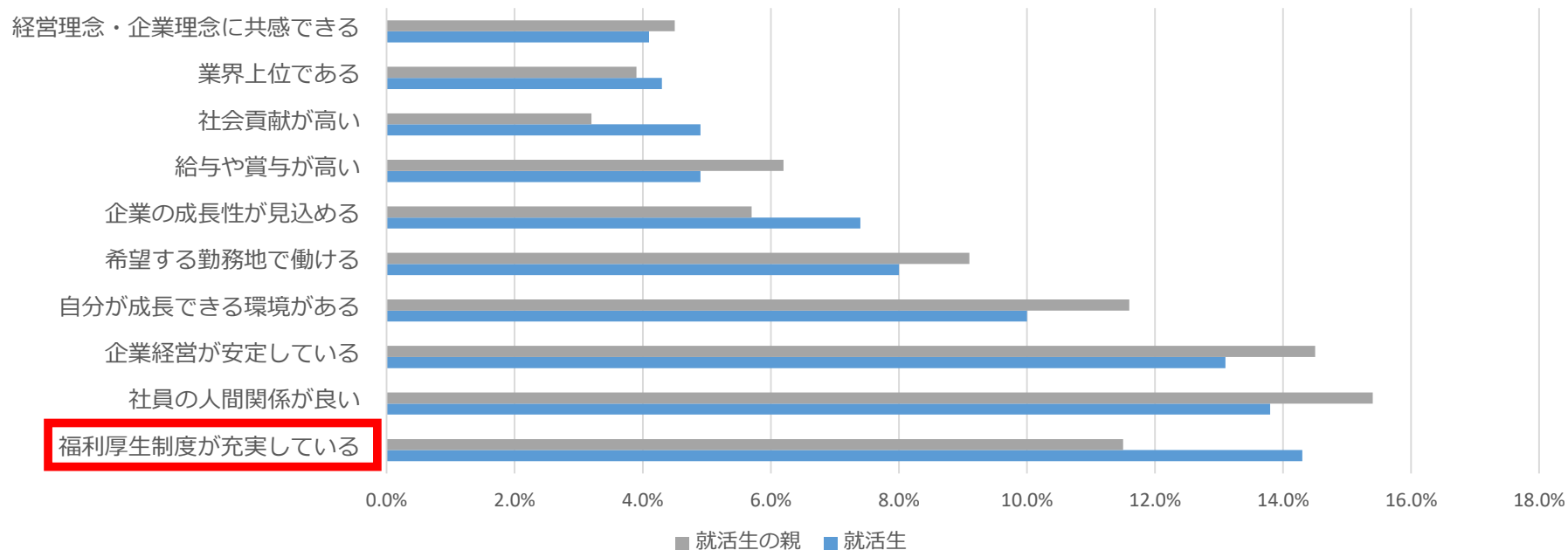
POINT
3

生産性向上の手助けに

食の福利厚生サービス導入に社内で食事をする人口が増え、社内コミュニケーションが活性化されます。
それにより社員同士のヨコの関係性だけでなく、タテのコミュニケーションが活発になり業務効率化や生産性向上の環境づくりに役立ちます。

// オフィスde弁当で実現できること

企業選びで最も注目するポイント

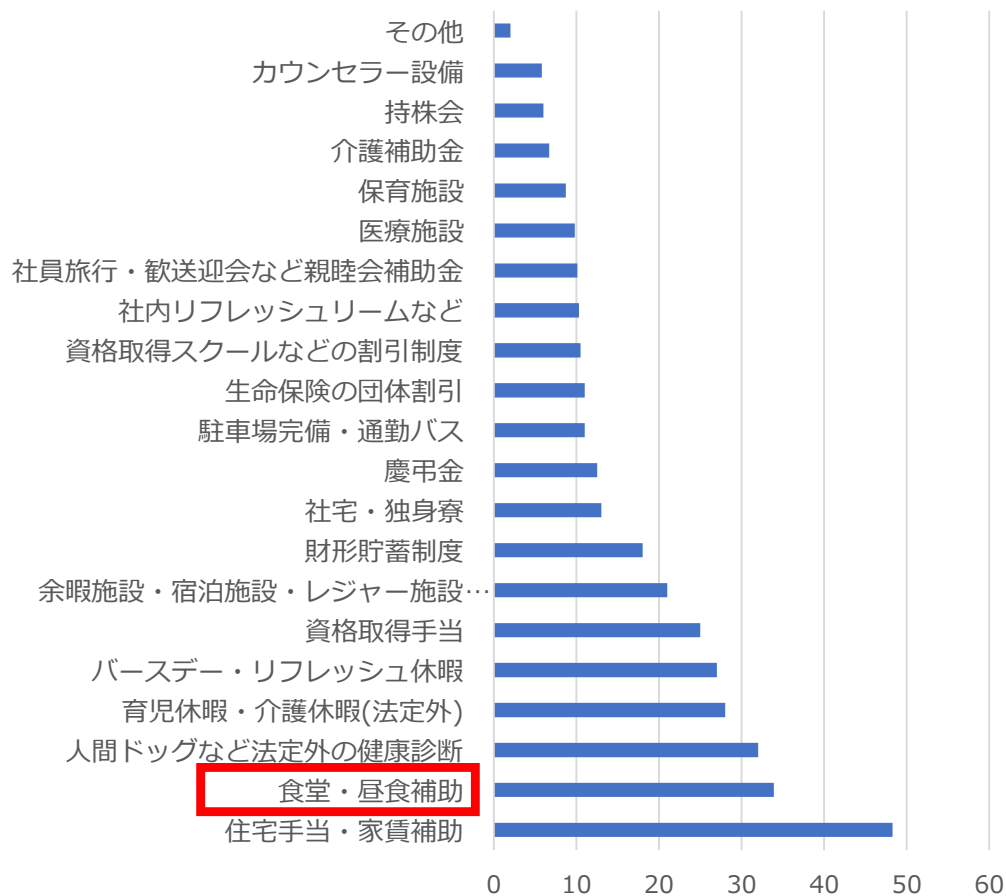


出典元：2019年 マイナビ大学生広報活動開始前の活動調査（有効回答者：4,466名）

就活生が企業選びで最も注目されているポイントの1位は『福利厚生制度が充実している』となっており、福利厚生制度の充実化は人材獲得において大きな武器につながっております。

// オフィスde弁当で実現できること

会社の福利厚生として良いと思うものは？



「住宅手当・家賃補助」が48.3%で最多、次いで「食堂、昼食補助」が33.9%。

住宅手当・家賃補助の導入ハードルは、コスト面等により中々実現することが難しいですが、昼食補助であれば比較的成本を抑えて導入できる福利厚生となっております。

出典元：マンパワーグループ

https://www.manpowergroup.jp/client/jinji/surveydata/150422_01.html

／／オフィスde弁当 6つの特徴

1

厳選した日替り弁当

これまで毎日3万食の昼食を提供しているお弁当のプロが厳選した、お弁当を日替りでお届けます。

2

お財布に優しい333円均一

550円相当の弁当が333円で買い求めて、従業員様の負担を最小にした福利厚生サービスです。

3

どんなオフィスでも設置可能

A4用紙4枚分のスペースさえあれば、設置できます。

4

小人数でも対応可能な20個から

20個という少ない個数から対応可能なので、規模を気にせずご検討いただけます。

5

注文・設置の対応は一切不要


お弁当の設置は弊社のスタッフが行き、決済もキャッシュレスのため集金の作業が不要です。

6

初期費用が無料

お弁当販売に必要な決済機、お弁当トレーは無料提供いたします。

// オフィスde弁当 運用イメージ

時間帯	10:30 ~ 11:30	11:30 ~ 13:30	13:30 ~ 14:30
フェーズ	STEP1 : 販売準備	STEP2 : 販売開始	STEP3 : 販売終了
	 <p>弊社スタッフが毎日違うブランドのお弁当20食を陳列し、販売可能な状態を作ります。</p>	 <p>好きなお弁当を選んでいただき、お釣りを気にせず、QRコード決済でご利用いただけます。</p>	 <p>販売時間の終了後に、お弁当の売残りが発生した場合、企業様側の責任で処分を行っていただきます。</p> <p>※注：売残りに関しては買取等のご対応は必要ございません。</p>
商品の管理責任	ワオ株式会社	ご契約者様	ご契約者様

// オフィスde弁当 ご利用イメージ



ご用意いただくものは、1枚A4サイズのトレーを4枚置くスペースのみ！

// オフィスde弁当 ご提供する商品

MONDAY
月曜日



WEDNESDAY
水曜日



TUESDAY
火曜日



月曜日：中華料理屋

火曜日：和食お弁当屋

水曜日：エスニック系料理店

のような形式で毎日違うお店のお弁当を
4種類お届けいたします。

// オフィスde弁当 プラン内容

お弁当個数	20 食 / 日
お弁当売価	¥333
月額利用料	¥100,000(税別) / 月

※ 20食以上の対応も可能です。