

顧客データを活用して

中小商業・サービス事業者の皆様へ

# 生 産 性 向 上

## 目指しませんか？

【ここがポイント！】

- 明日からでも顧客データを活用できるかも！？  
顧客データの活用について活用イメージ等を交えて講演していただきます。
- 1回で2回分以上お得！セミナーと事業説明会を同時開催します。



日時 ①平成30年10月17日（水）※時間はいずれも

②平成30年10月19日（金）14:00～16:30

会場 ①公社 本社1階会議室（千代田区神田佐久間町1-9）  
JR「秋葉原駅」中央改札口徒歩1分

②公社 多摩支社2階会議室（昭島市東町3-6-1）

JR青梅線「西立川駅」徒歩7分

※会場へはいずれも公共交通機関をご利用ください。

対象 商業・サービス産業に属する中小事業者の方

内容 第1部 セミナー

「顧客データを効率的に収集、分析、活用するためのノウハウ」

講師：①株式会社マイズコンサルティング 取締役 小野 正博 氏

②アライビジネスクリード 代表 新井 美砂 氏

第2部 事業説明会

- ・顧客データ等利活用モデル創出事業（平成30年度2次募集）
- ・中小企業プロモーション支援事業（普及支援）
- ・ビジネスチャンス・ナビ2020

【問合わせ先】

（公財）東京都中小企業振興公社 事業戦略部 経営戦略課 データ利活用支援担当  
電話 03-5822-7232

URL: <http://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/1809/0018.html>

## ○講師のご紹介○

### 株式会社マイズコンサルティング 取締役

## 小野 正博 氏



中小企業から大手上市企業まで幅広い業種・業態のクライアントに対する実践的な指導を行う。ウェブの分野では、システム、デザイン、マーケティングを統合したコンサルティング手法に定評がある。中小企業基盤整備機構、各自治体・商工会やベンダ企業・ユーザ企業向けの研修・セミナーを多数実施。荒川区高度特定分野専門家。

### アライビジネススクリード 代表

## 新井 美砂 氏



安田火災海上保険株式会社（現 損害保険ジャパン日本興亜株式会社）でシステム開発に従事したのち、油圧機器製造販売業や工業用接着剤製造販売業を営む外資系企業、およびITベンチャー企業にて経営・マーケティング戦略立案、新事業部の立ち上げに従事する。平成19年、中小企業診断士の資格を取得後、開業。マーケティング戦略を軸にしたコンサルティング、および研修・セミナーなどの関連業務を行い、現在に至る。中小企業診断士、1級販売士、PMC資格取得。

詳細については、以下問い合わせ先までお願いいたします。

#### 【問い合わせ先】

公益財団法人東京都中小企業振興公社

事業戦略部 経営戦略課 データ利活用支援担当

電話 03-5822-7232

URL: <http://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/1809/0018.html>