

平成 22 年 8 月 20 日

各 位

東京都渋谷区渋谷二丁目16番5号
マニユライフプレイス渋谷ビル5階
ngi group 株式会社
代表執行役社長 金子 陽三
(コード番号：2497 東証マザーズ)

ngi group、ソーシャルグラフマーケティング事業に参入 ～第一弾としてngiソーシャルコネクトの提供を開始～

ngi group 株式会社（本社：東京都渋谷区、代表執行役社長：金子 陽三、証券コード：2497、以下「ngi group」）は、ウェブサイトのソーシャル化を支援し、企業やブログ等のウェブサイト運営者が簡単にソーシャルグラフマーケティングを実施できる「ngi ソーシャルコネクト」の提供を開始いたしますので、下記のとおりお知らせ致します。

記

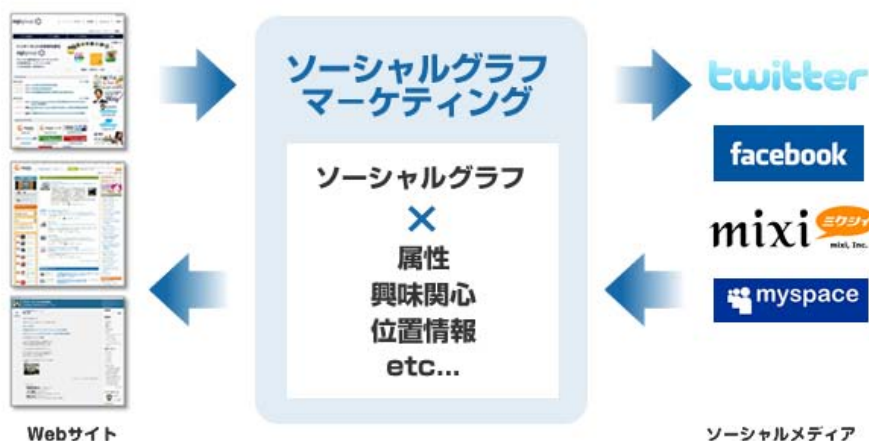
■ ソーシャルグラフマーケティングとは

世界的に急成長を遂げている Twitter や Facebook を代表としたソーシャルメディアが、検索エンジンを凌ぐウェブサイトへのトラフィックを集めています。

ソーシャルグラフマーケティングとは、これらソーシャルメディアが保有するソーシャルグラフを企業の様々なマーケティング・プロモーション活動に活用する新しいマーケティング手法です。

創業以来数多くの先進的なインターネットビジネスを立ち上げ、次世代インターネットの No.1 企業を目指す当社は、日本においてこのソーシャルグラフマーケティングサービスの先駆けとなるべく当該事業領域に注力してまいります。

ソーシャルグラフマーケティング概念図



■ n g i ソーシャルコネクットの概要

企業やブログ等のウェブサイト運営者がソーシャルグラフマーケティングを迅速にそして簡単に実現するサービスとして、「n g i ソーシャルコネクット」の提供を開始致します。

「n g i ソーシャルコネクット」とは、ソーシャルグラフをオープンに提供する Twitter や Facebook などを持つソーシャルグラフ情報を、既存のウェブサイトで活用し、サイトの活性化を実現するサービスです。



「n g i ソーシャルコネクット」の特徴

1. アクティビティのソーシャルグラフとのシェア

ユーザーが「n g i ソーシャルコネクット」を導入したウェブサイトでの行動（アクティビティ）履歴や嗜好情報を、そのユーザーが持つソーシャルグラフ（友達リスト）とシェアすることが出来ます。自分の知人であるユーザーの行動履歴や、嗜好情報であることから、情報の信頼度が高く、より積極的に情報活用される事が考えられウェブサイトへのトラフィックの増加など様々な効果が期待できます。



2. 複数のソーシャルメディアへの一括接続

「n g i ソーシャルコネクット」を利用することで、複数のソーシャルメディアが持つソーシャルグラフ（友達リスト）を簡単に既存のウェブサイトへ導入することができます。これにより企業は各ソーシ

ソーシャルメディアとの接続を行う為の個別開発を行わずに、ウェブサイト上のアクティビティを複数のソーシャルメディアに配信する等のソーシャル化が実現可能となります。

ほぼ毎日、仕事でプライベートで使っています。定着度は文句なしです。まだジョンであるため、多少、動作が不安定なのであとは、完成度を高めていただくにすばらしいアプリになると思います。



3. アクティビティ情報の管理・解析

ウェブサイトのアクセスログ解析のように、従来は困難であったソーシャルグラフでのアクティビティの管理・解析を統合管理が出来、その管理した情報を活用する事で、ユーザーのアクティビティを高めウェブサイトの活性化を図ることが可能になります。



ngigroupでは、ngiソーシャルコネクにより既存のウェブサイトのソーシャル化を推進し、ウェブサイトへのトラフィックの拡大及びコンバージョンアップに寄与していくとともに、PCのみならず、スマートフォンも包含したソーシャルグラフマーケティング事業を推進してまいります。

■導入予定企業（敬称略・アルファベット順）

- 株式会社アエリア（代表取締役社長 小林祐介）
- 株式会社サイバースター（代表取締役社長 外園 吉喜）
- 株式会社GABA（代表取締役社長 上山 健二）
- PR ニュース株式会社（代表取締役社長 藤原直美）
- 株式会社ベンチャーリパブリック（代表取締役社長 柴田 啓）

各社共、サービスの活性化にソーシャル化が必要であることから、それを最小限のリソースで、様々なソーシャルグラフプロバイダーと接続でき、また、管理分析機能が豊富なn g i ソーシャルコネクトに対し、その効果を期待していただき、導入を決めていただいております。

なお、当社は2011年3月期末時点において、50サイトへの導入を計画しております。

■本サービスなどの情報サイト・アカウントなど

- ・ソーシャルグラフ専用サイト

8月20日より以下にて開設し情報発信を行ってまいります。

<http://www.socialgraphmarketing.net/>

- ・Twitter ngiPR アカウント
@ngigroup_PR

■ngi group 株式会社 会社概要

- ・商 号：ngi group株式会社 (<http://www.ngigroup.com/>)
- ・上 場 市 場：東京証券取引所マザーズ市場(証券コード 2497)
- ・代 表 者：代表執行役社長 金子陽三
- ・所 在 地：東京都渋谷区渋谷 2-16-5 マニユライフプレイス渋谷ビル 5F
- ・設 立 年 月 日：1998年2月20日
- ・資 本 金：18億2,983万1,000円 ※2010年3月末現在
- ・主な事業の内容：インターネット関連事業、インベストメント&インキュベーション事業、その他事業 (3Dインターネット)

■本リリースに関するお問い合わせ

n g i g r o u p 株式会社 IR担当 Tel: 03-6427-9556 Email: ngi-ir@ngigroup.com

以 上

■資料・1

【導入予定企業様からのメッセージ】（敬称略・順不同）

・株式会社ベンチャーリパブリック 代表取締役社長 CEO 柴田 啓

twitter, facebook, mixi などが持つソーシャルグラフがEコマースにもたらすインパクトは極めてポジティブかつ大きなものと確信しています。日本のソーシャルコマースをリードしてべく共にダイナミックに成長していけたらと思っています。

・PR ニュース株式会社 代表取締役社長 藤原直美

当社が力を注いでいる、ソーシャルリリース配信では、Twitter や Facebook の利用者が企業リリースを購読する仕組みを構築しています。この度、ngi group で発表された『ソーシャルコネクト』は、「企業リリースを媒体としたソーシャルグラフ増殖」、「企業リリースのコミュニケーション媒体とすることを加速化」の2点に活用できることを確信して導入するに至りました。今後、『ソーシャルコネクト』が、次世代のソーシャルコミュニケーションインフラになることを期待しております。

・株式会社サイバースター 取締役 羽星一矢

ソーシャルメディアを利用したマーケティングは必要だと以前から感じていました。そしてソーシャルメディアを ispot の価値として活かすには、WEB だけで完結するのではなく、どれだけリアルとの境界を無くせるかがキーポイントでした。その方法を模索している中このソーシャルコネクトのご提案をいただきました。

「情報」は知るだけでなく活用して意味を成します。ユーザーに情報をより良く活用してもらうために、単純にオープン ID の利用や Like ボタンを設置しただけのよくあるサイトのようなやり方だけではソーシャルメディアとして何か足りないと感じていました。ソーシャルコネクトはユーザーが相互に通じ新たな情報検索の手段になり、ニーズにマッチしたサイト内コンテンツの発見などが可能です。よってユーザーの利便性向上に寄与する事が可能だと確信しています。そして各ソーシャルメディアと連携し情報を無数に広げることができるのも大きな魅力です。

弊社の掲げる「本当の情報をわかりやすくお伝えする」という事業理念に相応しいシステムです。ユーザーへ無理にベストを選択させるのではなく、“ベストでなくベター”で多くのリアルな情報から、ユーザーの満足のいく情報にたどり着いてほしいと思っています。リアルな情報が人のつながりを生み、時間と場所を作り、よりリアルになっていきます。そしてソーシャルコネクトを利用した ispot ユーザーが「美・健康・癒し」の情報を活用し、毎日の生活がより幸せになる事を願っております。今後のソーシャルコネクトの発展もとても期待しております。

■資料・2

【ソーシャルグラフのオープン化の流れ】

ソーシャルネットワーキングサービスやソーシャルメディアはそのプラットフォームをサードパーティーに開放するだけでなく、欧米では既に Twitter や Facebook が持つソーシャルグラフの外部提供を開始し、多くのメディアや企業の各サービスが、このソーシャルグラフを既存のウェブサービスにおいて活用を始めております。

Facebook は 2008 年にそのソーシャルグラフのオープン化をスタートし、現在では全世界で 100 万以上のウェブサイトが Facebook Connect 等の機能を通じて FacebookPlatform との連携を行っています。

(出典：Facebook サイト/Statistics のページより)

【「ソーシャルグラフマーケティング」とは】

「ソーシャルグラフマーケティング」とは、ソーシャルグラフを活用して、サービスや商品のプロモーションを行うことを言います。Twitter や Facebook 等のソーシャルグラフプロバイダーが、そのソーシャルグラフを開放することによって実現されています。

これまでのインターネットにおけるマーケティング・プロモーション活動においては、既存のサービスやプロダクトをどのようにプロモーションするかが問題となっていましたが、「ソーシャルグラフマーケティング」においては、サービスやプロダクトの設計そのものにソーシャルグラフの活用を組み込むことによって、ユーザーの増加及びサービスやプロダクトの活発な利用を実現することが可能となります。

また、匿名ではなく、特定の誰かを基点として情報が広まって行くことによって、信頼性の高い情報が流通し、より関係性の高いユーザーの牽引、及び、コンバージョンアップが期待されます。

今後は、ゲームだけではなく、E コマースやメディアの世界でもこの「ソーシャルグラフマーケティング（ソーシャルグラフ×サービス・アプリケーション）」が一般化していくと考えられます。