



Attack Board for Sales



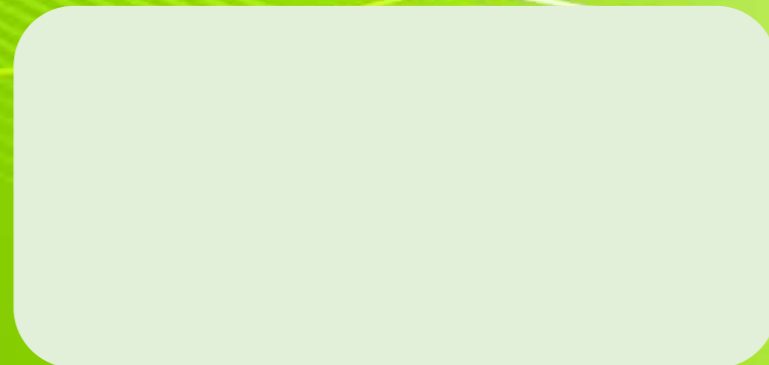
ATTACK BOARD

Attack Board開発元



www.agreement.jp
株式会社アグリーメント
〒101-0032
東京都千代田区岩本町2-8-12 NKビル7F
TEL 03-5823-4655
Mail to: sales@agreement.jp

お問い合わせ先



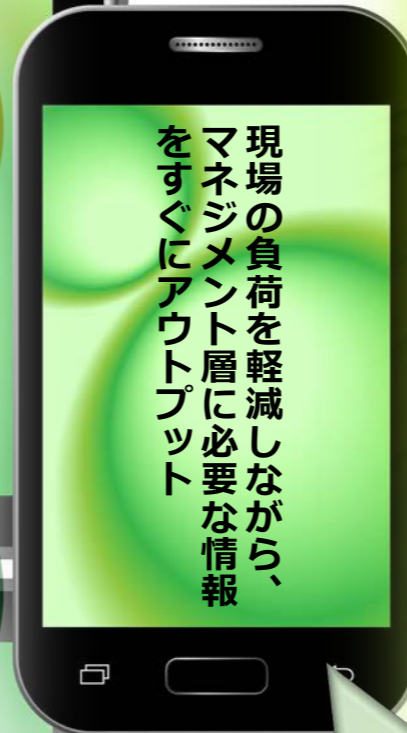
● Attack Board for Sales

営業現場の省力化実現

管理者集計業務を解放

経営が現状の迅速把握

次なる一手に注力可能



カスタマイズも短期間で対応可能



- 担当別集計
- 部門別集計
- 商品別集計
- 顧客別集計
- リード管理
- WIN分析
- LOST分析
- 等

案件入力のみ

担当者別予実画面
部門別予実画面



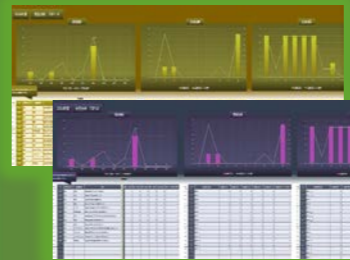
案件入力から自動で集計されます。予実ギャップも一目で把握可能です。

顧客別管理画面
商品別管理画面



顧客別、商品別管理も自動集計。対顧客、対商品への対策が練り易くなります。

受注要因分析画面
失注要因分析画面



何故受注できたのか、何故失注したのか？価格、機能、性能、競合等々、その要因を具体的に共有可能な為、効果的なNext Planが描けます。

リード管理画面



どのイベントや広告から、案件化及び、受注につながったかを件数、費用対効果等の軸で分析します。効果的な広報活動に役に立ちます。

見積作成支援及び
値引き申請画面



顧客向けの見積作成支援ツールです。利益確認をしながら、簡単に作成できます。どのお客様にどんな見積が出ているかも集計されます。

画面例