

PRÉSIDENT ACADEMY in NAGOYA 限定企画

参加無料

定員30名

店舗経営者様向け

ご好評につきシリーズ化！

売上が20%上がる 店舗経営の仕組み作り

講師には、関東圏を中心に中小企業の
税理・財務の相談を数多く請け負ってきた
「山本 篤史」氏が登壇！

開催日

2017年

2月20日(月)

14:00～16:00

会場

ABC貸会議室9F

名古屋市中村区椿町16-23



【年間50回以上開催の大好評経営セミナー ご高評を受け、業種別に特化してシリーズ化！】

お客様を呼び込むために、予算を組んで新規集客に投資をする。新規客は来ていたはずなのにすぐに客足が途絶えてしまう。お客様が来ないから、また費用をかけて集客する。そんな負のスパイラルに陥っていませんか？
本セミナーでは「会計税務」の観点から5000人以上の経営アドバイスに携わってきた講師に登壇いただき、負のスパイラルから脱却するための店舗経営術をご紹介します。

こんなお悩みを持つ店舗経営者様に好評！

- 新規集客ばかりで、資金が減る一方…
- クーポン利用が多く、利益に繋がらない…
- 一度きりの来店ばかり、リピーターが育たない…
- お客様カルテを有効に活用できていない…

プログラム概要

- 商圈人口減少時代の3つの対策
- 再来客が減る穴の塞ぎ方
- 繁盛店のペルソナ設定のポイント
- ファンを育てる5つの階段と仕掛け作り

開催概要

【日時】2017年2月20日(月) 14:00～16:00 (入場開始 13:30～)

【会場】ABC会議室9階(名古屋駅新幹線口徒歩1分) 名古屋市中村区椿町16-23 名駅ABCビル

【講師】山本 篤史氏(税理士法人漆山パートナーズ 会計セカンドオピニオンアドバイザー)

【対象】サロン・店舗経営者 (お知り合いの美容・治療業界の方も是非ご紹介ください)

【持ち物】筆記用具・名刺 【定員】先着30名様 【参加費】無料



本セミナーの詳細、Webからのお申し込みについてはこちらから→→→

FAXお申込み用紙・お問い合わせ先

お問い合わせはこちら **TEL: 052-220-5250 FAX: 052-220-5285**

受付時間/平日(月～金) 9:30～12:30、13:30～18:00 (土日祝、夏季年末年始は除く)

参加希望 / FAX案内希望

ふりがな		ふりがな	
お名前		会社名	
TEL		Mail	
ご住所			