

私たちは 1,000 以上のリード管理 / リードナーチャリングの課題を解決してきました。



リード管理は独自のノウハウが必要。サスケの“再導入”を決定しました。

エクセル管理ではできなかった、ターゲットを絞った一斉アプローチが可能になりました。

点在していたエクセルのテレマーケティングリストを一元管理・共有できるようになりました。

名寄せ機能が充実しており、小回りの利く一括メール送信がとても便利です。

株式会社東京コンサルティングファーム  
国際事業部 湊 弦樹 様

株式会社 CAE ソリューションズ  
PLM 事業部 マネージャー 後藤 潤子 様

日本アグファ・ゲハルト株式会社  
マーケティングコミュニケーション部 大岡 晶 様

社会起業大学  
事業統括 瀬田川 史典 様



法人のお客様により宴会を楽しんで頂くため、きめ細かいフォローが行えています。

お問合せを頂いたお客様へのフォローをもっと手厚く行うため、サスケを導入しました。

エクセル以上、SFA 未満のコンセプトが弊社にはぴったりでした。

ITシステムが苦手な私でも Excel のように簡単に使えています。

株式会社 南国酒家  
店舗運営部 大川 法子 様

ユニバーサル・サウンドデザイン株式会社  
代表取締役 中石 真一 様

株式会社フォーライフシステム  
WFC 事業部 執行役員 鈴木 勇一 様

NCRI 株式会社  
IT ビジネス企画営業ディレクター 熊谷 恵津子 様



私たちに  
ご相談ください

SFA / MA が活用しきれない。インサイドセールスの効果的に実施したい。  
リードデータが煩雑な管理になっている。自社の Web ページ閲覧履歴をリードデータに自動で取り込みたい。  
展示会やセミナー後のフォローアップの精度を上げたい。

## 料金プラン

初期費用 ￥150,000

オプション 導入サポート ￥300,000

アカウント開設費用 / 御社 Web ページに合わせた Web フォームのテンプレート作成費用含む。

設定・データ移行代行 / 導入時コンサルティング / 管理者説明会 / ユーザー講習会費用等。

### 月額利用料金

基本料金 ￥20,000 + アカウント料金 1ID ￥1,000 (5IDから)

リードデータ (登録件数)	3,000件	5,000件	10,000件	30,000件	100,000件
リードデータ	¥15,000	¥20,000	¥25,000	¥35,000	¥70,000
Web 行動解析 (PV 数 / 月間)	5,000 PV	10,000 PV	30,000 PV	100,000 PV	500,000 PV
Web フォーム (送信件数 / 月間)	30件	100件	300件	1,000件	5,000件
	¥0	¥5,000	¥10,000	¥15,000	¥30,000
	¥0	¥5,000	¥10,000	¥15,000	¥30,000

\*ファイルストレージの容量は 3GB まで無料。以降 1GB 毎に +¥1,500 追加。  
\*SFA 拡張アプリケーションは月額利用料金に +¥20,000 で追加可能。  
\*表記は税別です。各プランの詳細や、料金プラン記載以上の上限数をご希望の場合は営業担当者へお問合せください。

リード施策の「最適解」を導く



## リードナーチャリングを実現するクラウドサービス サスケ

CLOUD SERVICE S A A S K E



リードのビッグデータを「整える」「揃える」



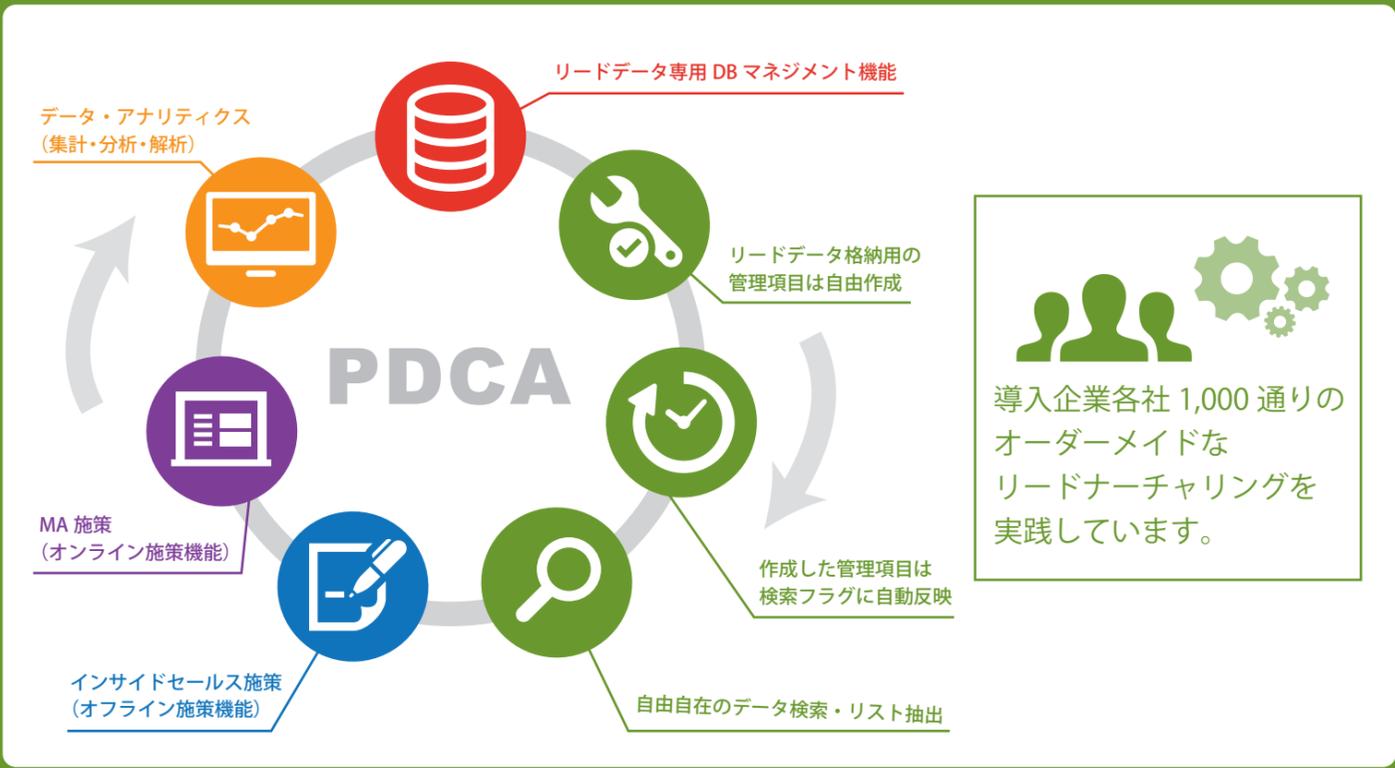


1,000社以上の企業が  
サスケを採用

膨大で煩雑な管理となりやすい  
リードのビッグデータの一元統合が実現できます。



リードナーチャリングを自由に「デザイン」できます。



リードナーチャリングに必要な機能と  
インターフェイスが装備されています。

### リードデータ専用 DB マネジメント機能

展示会 / セミナー / Web / インサイドセールスリスト / etc 各々のリードチャネル一元統合機能。リードデータ一元化を実現。



### オフライン施策機能

インサイドセールス施策で活用できる機能。営業スタッフの入力ストレスを削減するシンプルなインターフェイスが特長。



### オンライン施策機能

メールマーケティングやマーケティング・オートメーション (MA) で活用できる Web 機能。



### データアナリティクス機能

リード施策に必要なオンラインの Web 行動解析から、オフラインの稼働集計、リードチャネル分析までをワンストップでご提供。



### 機能拡張アプリケーション

SFA (営業支援システム) 領域まで機能拡張が可能。

- 案件管理
- 売上数字 売上見込み 数字管理
- 日報機能

マーケティングには高機能と効果を。営業にはストレスない使い勝手を。  
部署間連携に強いリード管理専用システム。